

CNH Industrial registra un utile netto record nel secondo trimestre, pari a 710 milioni di dollari

Ricavi consolidati di 6,57 miliardi di dollari nel secondo trimestre (+8% rispetto al secondo trimestre 2022)

Utile netto di 710 milioni di dollari, Utile netto Adjusted di 711 milioni di dollari, con un Risultato diluito per azione ed un Risultato diluito per azione Adjusted di 0,52 dollari

Cash flow assorbito dalle attività operative pari a 139 milioni di dollari e Free Cash Flow delle Attività Industriali pari a 386 milioni di dollari nel secondo trimestre

Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali pari a 5,95 miliardi di dollari (+341 milioni di dollari rispetto al secondo trimestre 2022)

Miglioramenti significativi nel margine operativo lordo per i segmenti Agriculture e Construction, che riportano il margine EBIT Adjusted trimestrale più alto di sempre

Risultati economico-finanziari redatti in conformità agli U.S. GAAP

"Il team di CNH Industrial ha realizzato ottimi risultati nel secondo trimestre, capitalizzando sui favorevoli fondamentali dei mercati e su una solida esecuzione operativa. Il nostro segmento Agriculture ha registrato margini da record e, per il primo trimestre nella nostra storia, le vendite nette nel segmento Construction hanno superato 1 miliardo di dollari. CNH Business System sta diventando un vero e proprio modello gestionale per stimolare i nostri dipendenti a migliorare i processi e ridurre i costi non necessari. Stiamo continuando nell'azione di trasformazione del business e incrementando i nostri investimenti in tecnologia per orientare la crescita e migliorare i margini through-cycle".

Scott W. Wine, Chief Executive Officer

Risultati del Secondo Trimestre 2023

(valori in milioni di dollari, confronto rispetto al secondo trimestre 2022 - salvo diversa indicazione)

US-GAAP				
	Q2 2023	Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi consolidati	6.567	6.082	+8%	+9%
di cui Ricavi netti delle Attività Industriali	5.954	5.613	+6%	+7%
Utile netto	710	552	+29%	
Risultato diluito per azione (dollari)	0,52	0,40	+0,12	
Cash flow delle attività operative	(139)	(271)	+132	
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti ⁽²⁾	3.194	4.376	(1.182)	
Margine operativo lordo delle Attività Industriali	25,0%	22,0%	+300 bps	
NON-GAAP ⁽³⁾				
	Q2 2023	Q2 2022	Variazione	
EBIT Adjusted delle Attività Industriali	822	654	+168	
Margine EBIT Adjusted	13,8%	11,7%	+210 bps	
Utile netto Adjusted	711	583	+128	
Risultato diluito per azione Adjusted (dollari)	0,52	0,43	+0,09	
Free Cash Flow delle Attività Industriali	386	404	(18)	

I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati di 5,95 miliardi di dollari, con un aumento del 6% a confronto con lo stesso periodo dell'anno precedente, dovuto principalmente agli aumenti di prezzo che hanno controbilanciato gli impatti di una conversione valutaria negativa. Le vendite sono risultate maggiori nonostante la riduzione proattiva delle consegne in Sud America, per moderare le scorte dei concessionari, e un ritardo nell'avvio della produzione delle nuove irroratrici in Nord America.

L'utile netto è stato di 710 milioni di dollari, con un Risultato diluito per azione di 0,52 dollari (utile netto di 552 milioni di dollari nel secondo trimestre 2022, con un Risultato diluito per azione di 0,40 dollari). L'utile netto Adjusted è stato di 711 milioni di dollari, con un Risultato diluito Adjusted per azione di 0,52 dollari (utile netto Adjusted di 583 milioni di dollari nel secondo trimestre 2022, con un Risultato diluito Adjusted per azione di 0,43 dollari).

Il margine operativo lordo delle Attività Industriali è stato del 25,0% (22,0% nel secondo trimestre 2022), con un miglioramento sia sequenziale sia rispetto all'anno precedente nei segmenti Agriculture e Construction per effetto degli aumenti di prezzo e del miglioramento della performance operativa del nostro sistema di produzione, che sta limitando gli effetti delle persistenti pressioni inflazionistiche.

Le imposte sul reddito sono state pari a 192 milioni di dollari, con un'aliquota fiscale effettiva (ETR) del 22,9% ed ETR Adjusted⁽³⁾ del 24,0% per il secondo trimestre.

Il Cash Flow assorbito dalle attività operative nel trimestre è pari a 139 milioni di dollari (271 milioni di dollari nel secondo trimestre 2022). Il Free Cash Flow delle Attività Industriali è pari a 386 milioni di dollari. Il debito consolidato era di 24,9 miliardi di dollari al 30 giugno 2023 (23,0 miliardi di dollari al 31 dicembre 2022).

Agricoltura

	Q2 2023	Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	4.890	4.722	+4%	+5%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	821	663	+158	
Margine EBIT Adjusted	16,8%	14,0%	+280 bps	

In Nord America, il volume del settore è aumentato del 21% anno su anno nel secondo trimestre per i trattori di potenza superiore a 140 CV e ha registrato un calo dell'8% per i trattori di potenza inferiore a 140 CV; la domanda di mietitrebbie è aumentata del 27% rispetto all'anno precedente. In Europa, Medio Oriente e Africa (EMEA), la domanda di trattori e di mietitrebbie è rispettivamente diminuita del 6% e aumentata del 32%; la domanda di trattori e di mietitrebbie nella sola Europa è rispettivamente diminuita del 1% e aumentata dell'11%. La domanda di trattori in Sud America è diminuita del 4%, mentre quella di mietitrebbie è diminuita del 27%. La domanda di trattori nell'area Asia Pacifico è diminuita del 4%, mentre quella di mietitrebbie è diminuita del 29% (principalmente in Cina).

I ricavi di vendita netti del segmento Agricoltura sono aumentati del 4% nel trimestre, pari a 4,89 miliardi di dollari, per effetto degli aumenti di prezzo, parzialmente controbilanciati dalla riduzione dei volumi.

Il margine operativo lordo è stato del 27,0% (23,4% nel secondo trimestre 2022) per effetto degli aumenti di prezzo e delle maggiori efficienze negli stabilimenti che hanno controbilanciato la continua inflazione sui costi della supply chain.

L'EBIT Adjusted è stato di 821 milioni di dollari (663 milioni di dollari nel secondo trimestre 2022), con un margine EBIT Adjusted del 16,8%. L'aumento di \$158 milioni (o 2,8 punti percentuali) rispetto al secondo trimestre 2022 è stato il risultato degli aumenti di prezzo e di un miglioramento del mix di prodotti, parzialmente controbilanciato da maggiori costi di produzione, spese generali, amministrative e di vendita e investimenti in Ricerca e Sviluppo.

Construction

	Q2 2023	Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	1.064	891	+19%	+20%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	72	34	+38	
Margine EBIT Adjusted	6,8%	3,8%	+300 bps	

Il volume globale di settore per il segmento Construction è diminuito del 9% anno su anno nel secondo trimestre per i macchinari Pesanti, mentre per i macchinari Leggeri è rimasto invariato anno su anno. La domanda aggregata è aumentata dell'8% in Nord America, è rimasta invariata in EMEA, è diminuita del 16% in Sud America e del 13% nell'area Asia Pacifico (escludendo la Cina, la diminuzione registrata nei mercati dell'area Asia Pacifico è del 3%).

I Ricavi di vendita netti del segmento Construction sono aumentati del 19% nel trimestre, pari a 1,06 miliardi di dollari, grazie agli aumenti di prezzo, ai volumi positivi e a un buon mix di prodotti, soprattutto in Nord America, parzialmente controbilanciati da minori ricavi netti in Sud America.

Il margine operativo lordo è stato del 16,0%, con un aumento di 2,2 punti percentuali rispetto al secondo trimestre del 2022, dovuto principalmente ai maggiori volumi e agli aumenti di prezzo, parzialmente controbilanciati dall'aumento dei costi delle materie prime e dei costi produttivi.

L'EBIT Adjusted è aumentato di 38 milioni di dollari per effetto degli aumenti di prezzo, di maggiori volumi e di un migliore mix dei prodotti, parzialmente controbilanciati da un incremento dei costi di produzione, delle spese generali, amministrative e di vendita e degli investimenti in ricerca e sviluppo. Il margine EBIT Adjusted del 6,8% è aumentato di 300 punti base rispetto allo stesso trimestre del 2022.

Financial Services

	Q2 2023	Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi (in milioni di dollari)	603	471	+28%	+29%
Utile netto (in milioni di dollari)	94	95	(1)	
Patrimonio netto a fine trimestre (in milioni di dollari) ⁽²⁾	2.534	2.285	+249	
Finanziamenti concessi (in milioni di dollari)	2.770	2.440	+14%	

Ricavi in crescita del 28,0% grazie ai maggiori volumi di vendita e ai tassi base più elevati in tutte le regioni, in parte compensati dalle minori vendite di macchinari usati a causa dei ridotti livelli di scorte.

L'Utile netto è diminuito di 1 milione di dollari, attestandosi a 94 milioni di dollari, principalmente a causa della compressione dei margini in Nord America e dell'incremento del costo del rischio, parzialmente controbilanciati da volumi positivi in tutte le regioni e da una riduzione dell'impatto fiscale.

Al 30 giugno 2023, il portafoglio gestito (comprese le joint venture non consolidate) ammontava a 26,0 miliardi di dollari (di cui il 64% a clienti finali e il 36% a concessionari e distributori), con un aumento di 4,9 miliardi di dollari rispetto al 30 giugno 2022 (+4,5 miliardi di dollari a valuta costante).

Il saldo dei crediti scaduti da oltre 30 giorni è pari all'1,8% sul totale dei crediti (1,3% al 31 dicembre 2022), con aumenti principalmente in Sud America.

Prospettive 2023

La Società conferma le prospettive per il 2023 riguardo alle **Attività industriali**:

- **Ricavi di vendita netti**⁽⁶⁾ in crescita tra l'8% e l'11% rispetto all'anno precedente, compresi gli effetti della conversione valutaria
- **Spese generali, amministrative e di vendita** in crescita di non più del 5% rispetto al 2022
- **Free Cash Flow delle Attività Industriali**⁽⁶⁾ tra 1,3 e 1,5 miliardi di dollari
- **Spese di ricerca e sviluppo e spese in conto capitale** pari a circa 1,6 miliardi di dollari

RISULTATI PER IL SEMESTRE CHIUSO AL 30 GIUGNO 2023

Ricavi consolidati di 11,9 miliardi di dollari (+11% rispetto all'anno precedente, +13% a valuta costante), utile netto di 1.196 milioni di dollari, con un Risultato diluito per azione Adjusted di 0,87 dollari, un EBIT Adjusted delle Attività industriali di 1.377 milioni di dollari e un assorbimento del free cash flow di 287 milioni di dollari (Attività Industriali).

Risultati per il Semestre chiuso al 30 giugno 2023

(valori in milioni di dollari, confronto rispetto al secondo trimestre 2022 YTD - salvo diversa indicazione)

US-GAAP				
	YTD Q2 2023	YTD Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi consolidati	11.909	10.727	+11%	+13%
di cui Ricavi netti delle Attività Industriali	10.730	9.793	+10%	+11%
Utile netto	1.196	888	+35%	
Risultato diluito per azione (dollari)	0,88	0,65	+0,23	
Cash flow delle attività operative	(840)	(1.158)	+318	
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti ⁽²⁾	3.194	4.376	(1.182)	
Margine operativo lordo delle Attività Industriali	24,8%	21,8%	+300 bps	

NON-GAAP ⁽³⁾			
	YTD Q2 2023	YTD Q2 2022	Variazione
EBIT Adjusted delle Attività Industriali	1.377	1.083	+294
Margine EBIT Adjusted	12,8%	11,1%	+170 bps
Utile netto Adjusted	1.186	961	+225
Risultato diluito per azione Adjusted (dollari)	0,87	0,70	+0,17
Free Cash Flow delle Attività Industriali	(287)	(655)	+368
Margine operativo lordo Adjusted delle Attività Industriali	24,8%	22,1%	+270 bps

Agriculture				
	YTD Q2 2023	YTD Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	8.817	8.099	+9%	+11%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	1.391	1.089	+302	
Margine EBIT Adjusted	15,8%	13,4%	+240 bps	

Construction				
	YTD Q2 2023	YTD Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	1.913	1.694	+13%	+14%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	116	66	+50	
Margine EBIT Adjusted	6,1%	3,9%	+220 bps	

Financial Services				
	YTD Q2 2023	YTD Q2 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi (in milioni di dollari)	1.152	937	+23%	+24%
Utile netto (in milioni di dollari)	172	177	(5)	

Note

CNH Industrial riporta i propri risultati finanziari consolidati trimestrali e annuali sia secondo i principi contabili statunitensi (U.S. GAAP) sia secondo i principi contabili europei (EU-IFRS). Le tabelle e i commenti relativi ai risultati economico-finanziari della Società e dei suoi segmenti riportati nel presente comunicato stampa sono redatti in conformità ai principi contabili statunitensi. I rapporti EU-IFRS saranno pubblicati intorno al 2 agosto 2023.

1. c.c. significa a cambi costanti.
2. Confronto con il 31 dicembre 2022
3. Questa voce è un indicatore finanziario "non GAAP". Per informazioni sugli indicatori finanziari "non GAAP", consultare la sezione "Informazioni finanziarie non GAAP" del presente comunicato stampa. Per la riconciliazione tra l'indicatore finanziario "non GAAP" e l'indicatore finanziario "GAAP" più comparabile, consultare la tabella specifica nella sezione "Altre informazioni finanziarie aggiuntive" del presente comunicato stampa.
4. Alcune informazioni finanziarie contenute nel presente report sono presentate suddivise per area geografica. Le nostre aree geografiche sono: (1) Nord America; (2) Europa, Medio Oriente e Africa ("EMEA"); (3) Sud America e (4) Asia Pacifico. Le denominazioni geografiche hanno il seguente significato:
 - a. Nord America: Stati Uniti, Canada e Messico;
 - b. Europa, Medio Oriente e Africa: Paesi membri dell'Unione Europea, Associazione Europea di Libero Scambio, Regno Unito, Ucraina e Balcani, Russia, Turchia, Uzbekistan, Pakistan, continente africano e Medio Oriente;
 - c. Sud America: America centrale e meridionale e Isole caraibiche;
 - d. Asia Pacifico: Asia continentale (compreso il subcontinente indiano), Indonesia e Oceania.
5. I Ricavi di vendita netti rispecchiano il tasso di cambio di 1,10 EUR/USD
6. La riconciliazione richiederebbe uno sforzo sproporzionato da parte della Società a causa dell'incertezza e della difficoltà intrinseca di prevedere il verificarsi delle rettifiche, il loro impatto finanziario e i periodi in cui le rettifiche possono essere riconosciute. Per le stesse ragioni, la Società non è in grado di valutare il significato probabile delle informazioni non disponibili, che potrebbero essere rilevanti per i risultati futuri.

Informazioni finanziarie non GAAP

CNH Industrial monitora le proprie attività attraverso l'utilizzo di diverse misure finanziarie "non GAAP". Il management di CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari "non GAAP" forniscano informazioni utili e rilevanti sui risultati operativi e migliorino la capacità dei lettori di valutare la performance finanziaria e la posizione finanziaria di CNH Industrial. Il management utilizza questi indicatori "non GAAP" per individuare i trend operativi, così come per prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e altre decisioni operative poiché forniscono ulteriore trasparenza rispetto alle nostre principali attività operative. Questi indicatori finanziari "non GAAP" non hanno un significato standard secondo i principi U.S. GAAP e sono difficilmente comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non devono essere intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP.

Gli indicatori finanziari "non GAAP" di CNH Industrial sono definiti come segue:

- EBIT Adjusted delle Attività Industriali secondo U.S. GAAP: è calcolato come utile/(perdita) netto prima delle imposte, dei risultati dei Financial Services, degli interessi passivi netti delle Attività Industriali, di utili/(perdite) su cambi, componenti finanziarie e costi non correnti delle pensioni e dei benefici successivi alla fine del rapporto di lavoro, costi di ristrutturazione e altre componenti non ricorrenti. In particolare, le voci non ricorrenti sono elementi su cui viene data un'informativa specifica e che il management considera eventi rari o isolati di natura non ricorrente che non riflettono la continuità delle attività operative.
- Margine EBIT adjusted delle Attività Industriali: è calcolato dividendo l'EBIT adjusted delle Attività Industriali per i Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali.
- Utile/(perdita) netto adjusted: è calcolato a partire dall'utile/(perdita) netto, meno costi di ristrutturazione e altre componenti non ricorrenti, al netto delle imposte.
- Risultato diluito per azione adjusted: è calcolato dividendo l'utile/(perdita) netto adjusted di pertinenza di CNH Industrial N.V. per un numero medio ponderato di azioni ordinarie in circolazione durante il periodo che prende in considerazione il numero potenziale di azioni ordinarie in circolazione derivanti dai piani per pagamenti basati su azioni di CNH Industrial, quando l'inclusione non è anti-diluitiva. Quando si forniscono i target per il risultato diluito per azione adjusted, non viene fornito il target per il risultato per azione, poiché l'indicatore GAAP includerà componenti potenzialmente significative che non si sono ancora verificate e che sono difficili da prevedere con ragionevole certezza prima della fine dell'anno.
- Imposte sul reddito adjusted: sono definite come le imposte sul reddito al netto dell'effetto fiscale delle spese di ristrutturazione e delle componenti non ricorrenti, nonché degli oneri o benefici fiscali non ricorrenti.
- Aliquota fiscale effettiva adjusted (ETR adjusted): è calcolata dividendo a) le imposte sul reddito adjusted per b) l'utile/(perdita) prima delle imposte sul reddito e della quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate, meno i costi di ristrutturazione e le componenti non ricorrenti.

- Margine operativo lordo Adjusted delle Attività Industriali: è calcolato dividendo i Ricavi di vendita netti meno il Costo del venduto, rettificato dalle componenti non ricorrenti, per i Ricavi di vendita netti.
- Disponibilità netta/(Indebitamento netto) e Disponibilità netta/(Indebitamento netto) delle Attività Industriali: la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) è definita come indebitamento totale al netto di crediti finanziari intersegment, disponibilità liquide e mezzi equivalenti, disponibilità liquide ad utilizzo predefinito, altre attività finanziarie correnti (principalmente titoli correnti, depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato) e derivati a copertura del debito. CNH Industrial presenta la riconciliazione tra la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) e l'Indebitamento totale, che rappresenta la grandezza inclusa nello stato patrimoniale consolidato più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Financial Services (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti finanziari per quanto concerne i Financial Services), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) delle Attività Industriali.
- Free Cash Flow delle Attività Industriali (ovvero Free Cash Flow Industriale): si riferisce alle sole Attività Industriali ed è calcolato come cash flow delle attività operative consolidate meno: cash flow delle attività operative dei Financial Services; investimenti delle Attività Industriali in beni dati in leasing operativo, in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali; variazioni dei derivati a copertura del debito delle Attività Industriali; altre variazioni ed elisioni intersegment.
- Variazione escluso delta cambi ovvero valutazione a cambi costanti: CNH Industrial analizza le fluttuazioni dei ricavi a cambi costanti, applicando i tassi di cambio medi dell'esercizio precedente ai ricavi dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

Le tabelle allegate al presente comunicato stampa forniscono la riconciliazione degli indicatori "non GAAP" usati in questo documento rispetto agli indicatori "GAAP" più direttamente confrontabili.

Dichiarazioni previsionali

Tutte le dichiarazioni che non riguardano eventi storici contenute in questo comunicato, inclusi i punti di forza in termini di competitività; strategia di business; posizione finanziaria futura o risultati operativi futuri; i budget; le proiezioni relative a ricavi, risultati, utili/(perdite) per azione, investimenti, dividendi, liquidità, struttura del capitale o altre voci finanziarie; costi; e piani e obiettivi di management riguardanti le attività e i prodotti, sono dichiarazioni previsionali. Le dichiarazioni previsionali includono anche dichiarazioni riguardanti le future performance di CNH Industrial e delle sue controllate su base individuale. Tali dichiarazioni possono includere espressioni quali "è possibile", "prevedere", "aspettarsi", "avere l'intenzione di", "stimare", "ritenere", "prospettiva", "continuare", "rimanere", "essere in linea", "progettare", "target", "obiettivo", "previsione", "proiezione", "potenzialità" "piano" o espressioni analoghe. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di prestazioni future. Al contrario, si basano su aspettative e assunzioni attuali e comportano rischi noti e non noti, incertezze e altri fattori, molti dei quali sono al di fuori del nostro controllo e sono difficili da prevedere. Se uno o più di tali rischi e incertezze si materializzassero (o si verificassero con un grado di gravità tale che la Società non può prevedere) o altre presupposizioni alla base di qualsiasi dichiarazione previsionale si dimostrassero inesatte, incluse le presupposizioni relative ai piani strategici, i risultati effettivi o gli sviluppi potrebbero differire sostanzialmente da qualunque risultato o sviluppo futuri espressi o impliciti nelle dichiarazioni previsionali.

Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra gli altri: condizioni economiche in ciascuno dei nostri mercati, compresa la significativa incertezza causata dalla guerra in Ucraina; interruzioni della produzione e della catena logistico-produttiva, inclusi vincoli di capacità del settore, disponibilità dei materiali e ritardi e vincoli logistici su scala globale; i molteplici fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; cambiamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali, ad esempio, agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; politiche dei governi sul commercio internazionale e sugli investimenti, incluse sanzioni, quote d'importazione, controllo dei capitali e delle tariffe; volatilità nel commercio internazionale causata dall'imposizione di tariffe, sanzioni, embarghi e guerre commerciali; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; l'interpretazione o l'adozione di nuove esigenze di conformità rispetto alle emissioni dei motori, alla sicurezza o altri aspetti dei nostri prodotti; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; prezzi delle commodity agricole e aumenti dei prezzi dei materiali; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; la pressione sui prezzi dei macchinari nuovi e usati; la risoluzione di procedimenti legali e verifiche pendenti su un'ampia gamma di argomenti, inclusi i contenziosi con la rete di vendita e i fornitori, le controversie sui diritti della proprietà intellettuale, la garanzia sui prodotti e i reclami per prodotti difettosi, regolamenti circa le emissioni e/o il consumo di carburante e questioni contrattuali; violazioni della sicurezza, attacchi alla sicurezza informatica, guasti tecnologici e altre interruzioni dell'infrastruttura tecnologica di CNH Industrial e dei suoi fornitori e della rete di distribuzione; violazioni della sicurezza in relazione ai nostri prodotti; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluse pandemie (ad es. pandemia da COVID-19), attacchi terroristici in Europa ed altrove; la nostra capacità di realizzare i benefici previsti dalle nostre iniziative di business come parte del nostro piano strategico; la nostra incapacità di realizzare, o un ritardo nella realizzazione di tutti i benefici previsti dalle nostre acquisizioni, joint venture, alleanze strategiche o cessioni e altri rischi ed incertezze simili nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi connessi a quanto sopra citato. Le dichiarazioni previsionali si basano su assunzioni relative ai fattori descritti nel presente comunicato, che talvolta si basano su stime e dati ricevuti da terzi. Tali stime e dati vengono spesso rivisti. I risultati consuntivi potrebbero differire significativamente dalle dichiarazioni previsionali a causa di una serie di rischi e incertezze, molti dei quali fuori dal controllo di CNH Industrial. CNH Industrial declina espressamente ogni intenzione o obbligo di fornire, aggiornare o rivedere qualsiasi dichiarazione previsionale di questo comunicato al fine di rispecchiare qualsivoglia cambiamento nelle aspettative o qualsivoglia variazione negli eventi, nelle condizioni o nelle circostanze su cui queste dichiarazioni previsionali si basano. Ulteriori informazioni relative a CNH Industrial,

inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la SEC, la Autoriteit Financiële Markten e la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa.

Tutte le future dichiarazioni previsionali scritte e orali di CNH Industrial, o di persone che agiscono per conto di CNH Industrial, sono espressamente qualificate come idonee nella loro interezza in forza delle dichiarazioni cautelative qui contenute o sopra citate.

Conference Call e Webcast

Oggi, alle 15:30 CEST / 14:30 BST / 9:30 EDT, il management terrà una conference call per presentare i risultati del secondo trimestre 2023 agli analisti finanziari e agli investitori istituzionali. La call può essere seguita in diretta online all'indirizzo https://bit.ly/CNH_Industrial_Q2_2023 e la registrazione sarà disponibile successivamente sul sito Web della Società www.cnhindustrial.com. Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

Basildon - Regno Unito, 28 luglio 2023

CONTATTI

Media Inquiries – Marilù Brancato Tel +39 345 397 2860 o Mariangela Vicenti Tel +39 334 39 29 738 (E-mail mediarelations@cnhind.com)

Investor Relations – Jason Omerza Tel +1 630 740 8079 o Federico Pavesi Tel +39 345 605 6218 (E-mail investor.relations@cnhind.com)