

CNH Industrial N.V. presenta i risultati del terzo trimestre 2023

I ricavi consolidati e l'utile netto sono aumentati entrambi del 2% anno su anno nel terzo trimestre

Malgrado una domanda più debole per alcune categorie di prodotto e in Sud America, i segmenti hanno fatto registrare una migliore redditività grazie ad azioni di contenimento dei costi

Il margine EBIT Adjusted del segmento Agriculture è aumentato di 50 punti base anno su anno, attestandosi al 15,3%, nonostante un calo dei ricavi di vendita netti del 3%

Il margine EBIT Adjusted del segmento Construction è aumentato di 360 punti base anno su anno, attestandosi al 6,3%, con un aumento dei ricavi di vendita netti del 6%

Annunciato un programma di ristrutturazione nel breve periodo, con a seguire una revisione approfondita della struttura dei costi generali, amministrativi e di vendita

Basildon, Regno Unito – 7 novembre 2023 – CNH Industrial N.V. (NYSE: CNHI / MI: CNHI) ha presentato oggi i risultati del trimestre conclusosi il 30 settembre 2023, registrando un utile netto di 570 milioni di dollari e un risultato diluito per azione di 0,42 dollari contro un utile netto di 559 milioni di dollari e un risultato diluito per azione di 0,41 dollari nel trimestre conclusosi il 30 settembre 2022. I ricavi consolidati sono stati pari a 5,99 miliardi di dollari (circa +2% rispetto al terzo trimestre 2022) e i ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati pari a 5,33 miliardi di dollari (circa -1% rispetto al terzo trimestre 2022). Il Cash Flow generato dalle attività operative è pari a 232 milioni di dollari e il Free Cash Flow delle Attività Industriali è negativo per 127 milioni di dollari nel terzo trimestre.

Risultati economico-finanziari redatti in conformità agli U.S. GAAP

"CNH ha ottenuto margini record nei segmenti Agriculture e Construction malgrado alcuni mercati inizino a mostrare segnali di debolezza. Grazie al bilanciamento dei continui investimenti sul prodotto e sulla tecnologia e alla decisa politica di contenimento dei costi, la Società è ben posizionata per mantenere l'EPS Adjusted al livello target annuale di circa 1,70 dollari e realizzare margini più elevati nel lungo periodo. Alle iniziative di miglioramento, affiancheremo una ristrutturazione mirata con l'obiettivo di incrementare le efficienze operative e ottimizzare la nostra organizzazione. L'evoluzione della nostra tecnologia di precisione sta accelerando, parallelamente all'attuazione del piano di riduzione della dipendenza da terze parti nel lungo termine. Desidero ringraziare i nostri dipendenti e concessionari per il loro incessante impegno nel garantire che CNH e i suoi marchi soddisfino le esigenze dei nostri clienti."

Scott W. Wine, Chief Executive Officer

Risultati del Terzo Trimestre 2023

(valori in milioni di dollari, confronto rispetto al terzo trimestre 2022 - salvo diversa indicazione)

	US-GAAP			
	Q3 2023	Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c. ⁽¹⁾
Ricavi consolidati	5.986	5.881	+2%	—%
di cui Ricavi netti delle Attività Industriali	5.332	5.396	(1)%	(3)%
Utile netto	570	559	+2%	
Risultato diluito per azione (dollari)	0,42	0,41	+0,01	
Cash flow delle attività operative	232	272	(40)	
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti ⁽²⁾	2.979	4.376	(1.397)	
Margine operativo lordo delle Attività Industriali	23,9%	23,0%	+90 bps	

NON-GAAP⁽³⁾			
	Q3 2023	Q3 2022	Variazione
EBIT Adjusted delle Attività Industriali	657	670	(13)
Margine EBIT Adjusted delle Attività Industriali	12,3%	12,4%	-10 bps
Utile netto Adjusted	570	557	+13
Risultato diluito per azione Adjusted (dollari)	0,42	0,41	+0,01
Free Cash Flow delle Attività Industriali	(127)	202	(329)

I ricavi di vendita netti delle Attività Industriali sono stati di 5,33 miliardi di dollari, con un calo dell'1% a confronto con lo stesso periodo dell'anno precedente. Questo calo è dovuto principalmente alla diminuzione della domanda nel segmento Agriculture, in particolare in Sud America ed in EMEA per quanto riguarda le mietitrebbie. I prezzi si sono mantenuti sostenuti in entrambi i segmenti Industriali e i ricavi di vendita netti del segmento Construction hanno fatto registrare un aumento pari a circa il 6%.

L'utile netto è stato di 570 milioni di dollari, con un risultato diluito per azione di 0,42 dollari (utile netto di 559 milioni di dollari nel terzo trimestre 2022, con un risultato diluito per azione di 0,41 dollari). Nel terzo trimestre 2023, l'impatto degli adjusting items sull'utile netto e sul risultato diluito per azione è stato neutro. Nel terzo trimestre 2022, CNH Industrial N.V. aveva registrato un utile netto Adjusted di 557 milioni di dollari e un risultato diluito per azione Adjusted di 0,41 dollari.

Il margine operativo lordo delle Attività Industriali è stato del 23,9% (23,0% nel terzo trimestre 2022), con un miglioramento rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente nei segmenti Agriculture e Construction per effetto degli aumenti di prezzo e del miglioramento della performance operativa.

Le imposte sul reddito sono state pari a 171 milioni di dollari (192 milioni di dollari nel terzo trimestre 2022), con un'aliquota fiscale effettiva (ETR) del 25,8% (26,3% nel terzo trimestre 2022) ed ETR Adjusted⁽³⁾ del 25,7% per il terzo trimestre 2023 (26,2% nel terzo trimestre 2022).

Il Cash Flow generato dalle attività operative nel trimestre è pari a 232 milioni di dollari (272 milioni di dollari nel terzo trimestre 2022). Il Free Cash Flow delle Attività Industriali è negativo per 127 milioni di dollari. Il debito consolidato era di 25 miliardi di dollari al 30 settembre 2023 (23 miliardi di dollari al 31 dicembre 2022).

La Società ha iniziato un programma di ristrutturazione immediato con l'obiettivo di ridurre del 5% il costo del lavoro. Questa iniziativa si accompagnerà ad una razionalizzazione omnicomprensiva della struttura dei costi societaria da implementare all'inizio del prossimo anno. Tra le riduzioni in programma quest'anno e quelle previste nel corso del 2024, CNH si aspetta un decremento dei costi pari al 10-15% del totale dei costi generali, amministrativi e di vendita (lavorativi e non).

La Società prevede di incorrere in spese di ristrutturazione fino a 200 milioni di dollari.

Agriculture				
	Q3 2023	Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	4.384	4.501	(3)%	(4)%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	672	666	+6	
Margine EBIT Adjusted	15,3%	14,8%	+50 bps	

In Nord America, il volume del settore è aumentato del 19% anno su anno nel terzo trimestre per i trattori di potenza superiore a 140 CV e ha registrato un calo del 7% per i trattori di potenza inferiore a 140 CV; la domanda di mietitrebbie è diminuita del 4% rispetto all'anno precedente. In EMEA, la domanda di trattori e di mietitrebbie è rispettivamente aumentata del 4% e diminuita del 18%. Il volume del settore nella sola Europa è diminuito del 7% per i trattori e del 40% per le mietitrebbie. La domanda di trattori in Sud America è diminuita del 16%, mentre quella di mietitrebbie è diminuita del 47%. La domanda di trattori nell'area Asia Pacifico è diminuita del 10%, mentre quella di mietitrebbie è aumentata del 33%.

I ricavi di vendita netti del segmento Agriculture sono diminuiti del 2,6% nel trimestre, attestandosi a 4,38 miliardi di dollari, principalmente per effetto del minore volume del settore, in particolare in EMEA e Sud America, parzialmente controbilanciato da un buon mix di prodotti in Nord America e dagli aumenti di prezzo.

Il margine operativo lordo è stato del 25,6% (25,0% nel terzo trimestre 2022), in crescita di 60 punti base, per effetto degli aumenti di prezzo in tutte le regioni e della minore inflazione dei costi di produzione.

L'EBIT Adjusted è stato di 672 milioni di dollari (666 milioni di dollari nel terzo trimestre 2022), con un margine EBIT Adjusted del 15,3% (14,8% nel terzo trimestre 2022). La riduzione dei volumi dovuta alla congiuntura sfavorevole del settore è stata controbilanciata da un

migliore mix di prodotti, un margine lordo più elevato e una lieve riduzione delle spese generali, amministrative e di vendita, mentre gli investimenti in Ricerca e Sviluppo hanno continuato a crescere attestandosi al 5,5% dei ricavi di vendita (4,3% nel 2022). Il risultato derivante dalle controllate non consolidate è aumentato di 56 milioni di dollari nel trimestre, principalmente grazie alle nostre JV.

Construction				
	Q3 2023	Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti (in milioni di dollari)	948	895	+6%	+4%
EBIT Adjusted (in milioni di dollari)	60	24	+36	
Margine EBIT Adjusted	6,3%	2,7%	+360 bps	

Il volume globale di settore per il segmento Construction è diminuito del 13% anno su anno nel terzo trimestre per i macchinari Pesanti e del 3% anno su anno per i macchinari Leggeri. La domanda aggregata è aumentata del 2% in Nord America, è diminuita del 3% in EMEA, del 27% in Sud America e del 13% nell'area Asia Pacifico (escludendo la Cina, la diminuzione registrata nei mercati dell'area Asia Pacifico è dell'1%).

I Ricavi di vendita netti del segmento Construction sono aumentati del 6% nel trimestre attestandosi a 948 milioni di dollari grazie agli aumenti di prezzo, ai volumi positivi e a un buon mix di prodotti, soprattutto in Nord America, parzialmente controbilanciati da minori ricavi netti in altre regioni.

Il margine operativo lordo è stato del 15,9%, con un aumento di 330 punti base rispetto al terzo trimestre 2022, dovuto principalmente a un buon mix di prodotti e agli aumenti di prezzo.

L'EBIT Adjusted è aumentato di 36 milioni di dollari per effetto di un buon mix di prodotti e degli aumenti di prezzo, mentre le spese generali, amministrative e di vendita e gli investimenti in ricerca e sviluppo sono rimasti invariati anno su anno. Il margine EBIT Adjusted del 6,3% è aumentato di 360 punti base rispetto allo stesso trimestre del 2022.

Financial Services				
	Q3 2023	Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi (in milioni di dollari)	653	482	+35%	+33%
Utile netto (in milioni di dollari)	86	86	—	
Patrimonio netto a fine trimestre (in milioni di dollari)	2.610	2.207	+403	
Finanziamenti concessi (in milioni di dollari)	3.043	2.478	+23%	

Ricavi in crescita del 35% grazie ai maggiori volumi di vendita e ai tassi base più elevati in tutte le regioni, in parte compensati dalle minori vendite di macchinari usati a causa della riduzione delle scadenze dei leasing operativi.

L'utile netto è stato di 86 milioni di dollari nel terzo trimestre 2023, stabile rispetto allo stesso trimestre del 2022, principalmente grazie ai volumi favorevoli in tutte le regioni, parzialmente controbilanciati dalla compressione dei margini in Nord America e dal maggiore costo del rischio.

Al 30 settembre 2023, il portafoglio gestito (comprese le joint venture non consolidate) ammontava a 26,8 miliardi di dollari (di cui il 65% a clienti finali e il 35% a concessionari e distributori), con un aumento di 5,6 miliardi di dollari rispetto al 30 settembre 2022 (+4,7 miliardi di dollari a valuta costante).

Al 30 settembre 2023, il saldo dei crediti scaduti da oltre 30 giorni è pari all'1,6% sul totale dei crediti (1,3% al 30 settembre 2022).

Prospettive 2023

A causa dell'indebolimento delle condizioni del mercato finale, soprattutto in Sud America, la Società modifica le prospettive per il 2023 **riguardo alle Attività Industriali come segue:**

- **Ricavi di vendita netti⁽⁵⁾** in crescita tra il 3% e il 6% rispetto all'anno precedente, compresi gli effetti della conversione valutaria
- **Spese generali, amministrative e di vendita** in crescita di non più del 5% circa rispetto al 2022
- **Free Cash Flow delle Attività Industriali⁽⁶⁾** tra 1,0 e 1,2 miliardi di dollari
- **Spese di ricerca e sviluppo e spese in conto capitale** pari a circa 1,6 miliardi di dollari

Risultato diluito per azione adjusted atteso pari a circa 1,70 dollari.

Risultati per i nove mesi al 30 settembre 2023

(valori in milioni di dollari, confronto rispetto al terzo trimestre 2022 YTD - salvo diversa indicazione)

US-GAAP				
	YTD Q3 2023	YTD Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi consolidati	17.895	16.608	+8%	+8%
di cui Ricavi netti delle Attività Industriali	16.062	15.189	+6%	+6%
Utile netto	1.766	1.447	+22%	
Risultato diluito per azione (dollari)	1,30	1,06	+0,24	
Cash flow delle attività operative	(608)	(886)	+278	
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti ⁽²⁾	2.979	4.376	(1.397)	
Margine operativo lordo delle Attività Industriali	24,5%	22,2%	+230 bps	
NON-GAAP⁽³⁾				
	YTD Q3 2023	YTD Q3 2022	Variazione	
EBIT Adjusted delle Attività Industriali	2.034	1.753	+281	
Margine EBIT Adjusted delle Attività Industriali	12,7%	11,5%	+120 bps	
Utile netto Adjusted	1.756	1.518	+238	
Risultato diluito per azione Adjusted (dollari)	1,29	1,11	+0,18	
Free Cash Flow delle Attività Industriali	(414)	(453)	+39	
Margine lordo Adjusted delle Attività Industriali	24,5%	22,4%	+210 bps	
Agriculture				
	YTD Q3 2023	YTD Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti	13.201	12.600	+5%	+5%
EBIT Adjusted	2.063	1.755	+308	
Margine EBIT Adjusted	15,6%	13,9%	+170 bps	
Construction				
	YTD Q3 2023	YTD Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi di vendita netti	2.861	2.589	+11%	+11%
EBIT Adjusted	176	90	+86	
Margine EBIT Adjusted	6,2%	3,5%	+270 bps	
Financial Services				
	YTD Q3 2023	YTD Q3 2022	Variazione	Variazione a c.c.⁽¹⁾
Ricavi	1.805	1.419	+27%	+27%
Utile netto	258	263	(5)	

Note

CNH Industrial riporta i propri risultati finanziari consolidati trimestrali e annuali sia secondo i principi contabili statunitensi (U.S. GAAP) sia secondo i principi contabili europei (EU-IFRS). Le tabelle e i commenti relativi ai risultati economico-finanziari della Società e dei suoi segmenti riportati nel presente comunicato stampa sono redatti in conformità ai principi contabili statunitensi. I rapporti EU-IFRS saranno pubblicati intorno all'8 novembre 2023.

1. c.c. significa a cambi costanti.
2. Confronto con il 31 dicembre 2022
3. Questa voce è un indicatore finanziario "non GAAP". Per informazioni sugli indicatori finanziari "non GAAP", consultare la sezione "Informazioni finanziarie non GAAP" del presente comunicato stampa. Per la riconciliazione tra l'indicatore finanziario "non GAAP" e l'indicatore finanziario "GAAP" più comparabile, consultare la tabella specifica nella sezione "Altre informazioni finanziarie aggiuntive" del presente comunicato stampa.
4. Alcune informazioni finanziarie contenute nel presente report sono presentate suddivise per area geografica. Le nostre aree geografiche sono: (1) Nord America; (2) Europa, Medio Oriente e Africa ("EMEA"); (3) Sud America e (4) Asia Pacifico. Le denominazioni geografiche hanno il seguente significato:
 - a. Nord America: Stati Uniti, Canada e Messico;
 - b. Europa, Medio Oriente e Africa: Paesi membri dell'Unione Europea, Associazione Europea di Libero Scambio, Regno Unito, Ucraina e Balcani, Russia, Turchia, Uzbekistan, Pakistan, continente africano e Medio Oriente;
 - c. Sud America: America centrale e meridionale e Isole caraibiche;
 - d. Asia-Pacifico: Asia continentale (compreso il subcontinente indiano), Indonesia e Oceania.
5. I Ricavi di vendita netti rispecchiano il tasso di cambio di 1,09 EUR/USD
6. La riconciliazione richiederebbe uno sforzo sproporzionato da parte della Società a causa dell'incertezza e della difficoltà intrinseca di prevedere il verificarsi delle rettifiche, il loro impatto finanziario e i periodi in cui le rettifiche possono essere riconosciute. Per le stesse ragioni, la Società non è in grado di valutare il significato probabile delle informazioni non disponibili, che potrebbero essere rilevanti per i risultati futuri.

Informazioni finanziarie non GAAP

CNH Industrial monitora le proprie attività attraverso l'utilizzo di diverse misure finanziarie "non GAAP". Il management di CNH Industrial ritiene che questi indicatori finanziari "non GAAP" forniscano informazioni utili e rilevanti sui risultati operativi e migliorino la capacità dei lettori di valutare la performance finanziaria e la posizione finanziaria di CNH Industrial. Il management utilizza questi indicatori "non GAAP" per individuare i trend operativi, così come per prendere decisioni relative a spese future, all'allocazione delle risorse e altre decisioni operative poiché forniscono ulteriore trasparenza rispetto alle nostre principali attività operative. Questi indicatori finanziari "non GAAP" non hanno un significato standard secondo i principi U.S. GAAP e sono difficilmente comparabili con indicatori utilizzati da altre società aventi analoghe denominazioni e non devono essere intesi come sostituti degli indicatori di performance finanziaria e di situazione finanziaria determinati secondo gli U.S. GAAP.

Gli indicatori finanziari "non GAAP" di CNH Industrial sono definiti come segue:

- EBIT Adjusted delle Attività Industriali secondo U.S. GAAP: è calcolato come utile/(perdita) netto prima delle imposte, dei risultati dei Financial Services, degli interessi passivi netti delle Attività Industriali, di utili/(perdite) su cambi, componenti finanziarie e costi non correnti delle pensioni e dei benefici successivi alla fine del rapporto di lavoro, costi di ristrutturazione e altre componenti non ricorrenti. In particolare, le voci non ricorrenti sono elementi su cui viene data un'informativa specifica e che il management considera eventi rari o isolati di natura non ricorrente che non riflettono la continuità delle attività operative.
- Margine EBIT adjusted delle Attività Industriali: è calcolato dividendo l'EBIT adjusted delle Attività Industriali per i Ricavi di vendita netti delle Attività Industriali.
- Utile/(perdita) netto adjusted: è calcolato a partire dall'utile/(perdita) netto, meno costi di ristrutturazione e altre componenti non ricorrenti, al netto delle imposte.
- Risultato diluito per azione adjusted: è calcolato dividendo l'utile/(perdita) netto adjusted di pertinenza di CNH Industrial N.V. per un numero medio ponderato di azioni ordinarie in circolazione durante il periodo che prende in considerazione il numero potenziale di azioni ordinarie in circolazione derivanti dai piani per pagamenti basati su azioni di CNH Industrial, quando

l'inclusione non è anti-diluitiva. Quando si forniscono i target per il risultato diluito per azione adjusted, non viene fornito il target per il risultato per azione, poiché l'indicatore GAAP includerà componenti potenzialmente significative che non si sono ancora verificate e che sono difficili da prevedere con ragionevole certezza prima della fine dell'anno.

- Imposte sul reddito adjusted: sono definite come le imposte sul reddito al netto dell'effetto fiscale delle spese di ristrutturazione e delle componenti non ricorrenti, nonché degli oneri o benefici fiscali non ricorrenti.
- Aliquota fiscale effettiva adjusted (ETR adjusted): è calcolata dividendo a) le imposte sul reddito adjusted per b) l'utile/(perdita) prima delle imposte sul reddito e della quota nel risultato delle controllate non consolidate e delle collegate, meno i costi di ristrutturazione e le componenti non ricorrenti.
- Margine operativo lordo Adjusted delle Attività Industriali: è calcolato dividendo i Ricavi di vendita netti meno il Costo del venduto, rettificato dalle componenti non ricorrenti, per i Ricavi di vendita netti.
- Disponibilità netta/(Indebitamento netto) e Disponibilità netta/(Indebitamento netto) delle Attività Industriali: la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) è definita come indebitamento totale al netto di crediti finanziari intersegment, disponibilità liquide e mezzi equivalenti, disponibilità liquide ad utilizzo predefinito, altre attività finanziarie correnti (principalmente titoli correnti, depositi e investimenti a breve termine verso controparti con rating elevato) e derivati a copertura del debito. CNH Industrial presenta la riconciliazione tra la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) e l'(Indebitamento) totale, che rappresenta la grandezza inclusa nello stato patrimoniale consolidato più direttamente comparabile. A causa delle differenti fonti di flussi finanziari utilizzati per il rimborso del debito tra le Attività Industriali e i Financial Services (dalle attività operative per quanto riguarda le Attività Industriali e dall'incasso dei crediti finanziari per quanto concerne i Financial Services), il management valuta separatamente le performance finanziarie delle Attività Industriali utilizzando la Disponibilità netta/(Indebitamento netto) delle Attività Industriali.
- Free Cash Flow delle Attività Industriali (ovvero Free Cash Flow Industriale): si riferisce alle sole Attività Industriali ed è calcolato come cash flow delle attività operative consolidate meno: cash flow delle attività operative dei Financial Services; investimenti delle Attività Industriali in beni dati in leasing operativo, in immobili, impianti e macchinari e attività immateriali; variazioni dei derivati a copertura del debito delle Attività Industriali; altre variazioni ed elisioni intersegment.
- Variazione escluso delta cambi ovvero valutazione a cambi costanti: CNH Industrial analizza le fluttuazioni dei ricavi a cambi costanti, applicando i tassi di cambio medi dell'esercizio precedente ai ricavi dell'esercizio corrente espressi in valuta locale, al fine di eliminare la distorsione determinata dalle fluttuazioni dei tassi di cambio.

Le tabelle allegate al presente comunicato stampa forniscono la riconciliazione degli indicatori "non GAAP" usati in questo documento rispetto agli indicatori "GAAP" più direttamente confrontabili.

Controlli e procedure

Abbiamo identificato una material weakness nel nostro controllo interno riguardante il reporting finanziario ed i controlli IT relativamente agli accessi degli utenti nei nostri applicativi di Enterprise Resource Planning (ERP). Questa material weakness non ha comportato nessun errore o comunicazione non corretta nelle nostre precedenti pubblicazioni finanziarie. Una material weakness comporta una mancanza nei controlli interni sui sistemi di reportistica che crea a sua volta una possibilità concreta che una comunicazione non corretta nelle pubblicazioni finanziarie possa non essere prevenuta o scoperta con dovuto anticipo. La Società sta attualmente implementando delle misure per risolvere l'origine della material weakness.

Dichiarazioni previsionali

Tutte le dichiarazioni che non riguardano eventi storici contenute in questo comunicato, inclusi i punti di forza in termini di competitività; strategia di business; posizione finanziaria futura o risultati operativi futuri; i budget; le proiezioni relative a ricavi, risultati, utili/(perdite) per azione, investimenti, dividendi, liquidità, struttura del capitale o altre voci finanziarie; costi; e piani e obiettivi di management riguardanti le attività e i prodotti, sono dichiarazioni previsionali. Le dichiarazioni previsionali includono anche dichiarazioni riguardanti le future performance di CNH Industrial e delle sue controllate su base individuale. Tali dichiarazioni possono includere espressioni quali "è possibile", "prevedere", "aspettarsi", "avere l'intenzione di", "stimare", "ritenere", "prospettiva", "continuare", "rimanere", "essere in linea", "progettare", "target", "obiettivo", "previsione", "proiezione", "potenzialità" "piano" o espressioni analoghe. Le dichiarazioni previsionali non sono garanzia di prestazioni future. Al contrario, si basano su aspettative e assunzioni attuali e comportano rischi noti e non noti, incertezze e altri fattori, molti dei quali sono al di fuori del nostro controllo e sono difficili da prevedere. Se uno o più di tali rischi e incertezze si materializzassero (o si verificassero con un grado di gravità tale che la Società non può prevedere) o altre presupposizioni

alla base di qualsiasi dichiarazione previsionale si dimostrassero inesatte, incluse le presupposizioni relative ai piani strategici, i risultati effettivi o gli sviluppi potrebbero differire sostanzialmente da qualunque risultato o sviluppo futuri espressi o impliciti nelle dichiarazioni previsionali.

Fattori, rischi e incertezze che potrebbero portare i risultati effettivi a differire significativamente da quelli contenuti nelle dichiarazioni previsionali includono, tra gli altri: condizioni economiche in ciascuno dei nostri mercati, compresa la significativa incertezza causata dagli eventi geopolitici; interruzioni della produzione e della catena logistico-produttiva, inclusi vincoli di capacità del settore, disponibilità dei materiali e ritardi e vincoli logistici su scala globale; i molteplici fattori che influenzano la fiducia dei consumatori e la domanda globale di capital goods e di prodotti correlati; cambiamenti delle politiche governative in ambito bancario, monetario e fiscale; leggi e normative, in particolare quelle concernenti fattori correlati al settore dei capital goods quali, ad esempio, agricoltura, ambiente, politiche di risanamento del debito e sussidi, industria e commercio e sviluppo delle infrastrutture; politiche dei governi sul commercio internazionale e sugli investimenti, incluse sanzioni, quote d'importazione, controllo dei capitali e delle tariffe; volatilità nel commercio internazionale causata dall'imposizione di tariffe, sanzioni, embarghi e guerre commerciali; misure intraprese dai concorrenti nei vari settori in cui il Gruppo opera; sviluppo e utilizzo di nuove tecnologie e vincoli tecnologici; l'interpretazione o l'adozione di nuove esigenze di conformità rispetto alle emissioni dei motori, alla sicurezza o altri aspetti dei nostri prodotti; relazioni industriali; tassi di cambio e d'interesse; inflazione e deflazione; prezzi dell'energia; prezzi delle commodity agricole e aumenti dei prezzi dei materiali; attività edilizia e altre attività nel settore delle costruzioni; la capacità del Gruppo di reperire finanziamenti o rifinanziare il debito esistente; la pressione sui prezzi dei macchinari nuovi e usati; la risoluzione di procedimenti legali e verifiche pendenti su un'ampia gamma di argomenti, inclusi i contenziosi con la rete di vendita e i fornitori, le controversie sui diritti della proprietà intellettuale, la garanzia sui prodotti e i reclami per prodotti difettosi, regolamenti circa le emissioni e/o il consumo di carburante e questioni contrattuali; violazioni della sicurezza, attacchi alla sicurezza informatica, guasti tecnologici e altre interruzioni dell'infrastruttura tecnologica di CNH Industrial e dei suoi fornitori e della rete di distribuzione; violazioni della sicurezza in relazione ai nostri prodotti; i piani pensione del Gruppo e altre obbligazioni relative a benefici successivi al rapporto di lavoro; instabilità politica e civile; volatilità e deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, incluse pandemie (ad es. pandemia da COVID-19), attacchi terroristici in Europa ed altrove; la risoluzione di material weakness; la nostra capacità di realizzare i benefici previsti dalle nostre iniziative di business come parte del nostro piano strategico, incluse le azioni previste nel piano di ristrutturazione per ottimizzare la struttura dei costi societaria e migliorare le efficienze operative; la nostra incapacità di realizzare, o un ritardo nella realizzazione di tutti i benefici previsti dalle nostre acquisizioni, joint venture, alleanze strategiche o cessioni e altri rischi ed incertezze simili nonché la capacità del Gruppo di gestire i rischi connessi a quanto sopra citato.

Le dichiarazioni previsionali si basano su assunzioni relative ai fattori descritti nel presente comunicato, che talvolta si basano su stime e dati ricevuti da terzi. Tali stime e dati vengono spesso rivisti. I risultati consuntivi potrebbero differire significativamente dalle dichiarazioni previsionali a causa di una serie di rischi e incertezze, molti dei quali fuori dal controllo di CNH Industrial. CNH Industrial declina espressamente ogni intenzione o obbligo di fornire, aggiornare o rivedere qualsiasi dichiarazione previsionale di questo comunicato al fine di rispecchiare qualsivoglia cambiamento nelle aspettative o qualsivoglia variazione negli eventi, nelle condizioni o nelle circostanze su cui queste dichiarazioni previsionali si basano.

Ulteriori informazioni relative a CNH Industrial, inclusi i fattori che potrebbero potenzialmente influenzare in modo rilevante i risultati finanziari del Gruppo, sono incluse nelle relazioni finanziarie e negli altri documenti del Gruppo depositati presso la SEC, la Autoriteit Financiële Markten e la Commissione Nazionale per le Società e la Borsa.

Tutte le future dichiarazioni previsionali scritte e orali di CNH Industrial, o di persone che agiscono per conto di CNH Industrial, sono espressamente qualificate come idonee nella loro interezza in forza delle dichiarazioni cautelative qui contenute o sopra citate.

Ulteriori fattori (inclusi, tra gli altri, i fattori discussi nel Bilancio annuale 2022 e nelle relazioni trimestrali successive) potrebbero determinare differenze tra i risultati consuntivi e quelli espressi o impliciti nelle dichiarazioni previsionali contenute nei documenti della Società depositati presso la SEC.

Conference Call e Webcast

Oggi, alle 15:30 CEST / 14:30 BST / 9:30 EDT, il management terrà una conference call per presentare i risultati del terzo trimestre 2023 agli analisti finanziari e agli investitori istituzionali. La call può essere seguita in diretta online all'indirizzo

[https://bit.ly/CNH Industrial Q3 2023](https://bit.ly/CNH_Industrial_Q3_2023) e la registrazione sarà disponibile successivamente sul sito Web della Società www.cnhindustrial.com. Precedentemente alla conference call, la relativa documentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.

Basildon - Regno Unito, 7 novembre 2023

CONTATTI

Media Inquiries – Marilù Brancato Tel +39 345 397 2860 o Mariangela Vicenti Tel +39 334 39 29 738
(E-mail mediarelations@cnhind.com)

Investor Relations – Jason Omerza Tel +1 630 740 8079 o Federico Pavesi Tel +39 345 605 6218
(E-mail investor.relations@cnhind.com)