

COMUNICATO STAMPA

Milano, 12 settembre 2022

RICAVI SEMESTRALI IN FORTE CRESCITA GRAZIE ALL'AUMENTO DEI VOLUMI E DECISO MIGLIORAMENTO DI TUTTI GLI INDICATORI OPERATIVI

UTILE CONSOLIDATO PENALIZZATO DALLA RIDUZIONE NEL VALORE DEL PORTAFOGLIO TITOLI, CAUSA INCREMENTO DEI TASSI DI INTERESSE, IMPUTABILE ANCHE ALLE TENSIONI INTERNAZIONALI

- Ricavi consolidati pari a €120,2 milioni nell'H1 2022 rispetto a €85,9 milioni nell'H1 2021, in crescita organica del 27,2%
- Utile industriale lordo consolidato pari a €53,3 milioni (44,3% dei ricavi consolidati) nell'H1 2022, in forte crescita (+50,5%) rispetto a €35,4 milioni (41,2% dei ricavi consolidati) nell'H1 2021
- Utile operativo consolidato pari a €20,3 milioni nell'H1 2022, rispetto a €7,5 milioni nell'H1 2021, grazie alla migliore *performance* industriale in tutte le Divisioni
- EBITDA consolidato pari a €27,4 milioni (22,8% dei ricavi consolidati) nell'H1 2022, rispetto a €13,2 milioni (15,4% dei ricavi consolidati) nell'H1 2021
- Risultato consolidato in sostanziale pareggio (-€0,3 milioni) rispetto a €4,2 milioni nell'H1 2021, ma il confronto non è significativo per il forte effetto penalizzante della crisi in Ucraina sul *fair value* del portafoglio titoli al 30 giugno 2022
- Posizione finanziaria netta consolidata positiva per €53,1 milioni al 30 giugno 2022
- Il CdA di SAES Getters S.p.A. approva il progetto di fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES International S.r.l. (ex SAES Getters International Luxembourg S.A.)

Il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., riunito oggi a Milano, ha approvato i risultati consolidati relativi al primo semestre 2022 (1 gennaio – 30 giugno).

"I risultati operativi del secondo trimestre confermano l'ottimo andamento del primo – ha dichiarato l'**Ing. Massimo della Porta, Presidente di SAES Getters S.p.A.** – Ad oggi non si evidenziano segnali di rallentamento, in un contesto economico internazionale estremamente incerto".

I **ricavi consolidati del primo semestre 2022** sono stati pari a 120,2 milioni di euro, in crescita del 40% rispetto a 85,9 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2021. Scorporando sia l'**effetto positivo dei cambi** (+8,8%), sia la **variazione del perimetro di consolidamento¹** (+4%), i ricavi sono **cresciuti organicamente** del 27,2% (+23,4 milioni di euro).

¹ Vendite relative al primo semestre 2022 di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. e ricavi dal 25 maggio al 30 giugno 2022 di SAES RIAL Vacuum S.r.l.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|-----------------------------|----------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Getters & Dispensers | 23.292 | 21.978 | 6,0% | 0,1% | 5,9% | 0,0% |
| Sintered Materials | 5.590 | 4.012 | 39,3% | 26,4% | 12,9% | 0,0% |
| SMA Materials | 6.798 | 5.277 | 28,8% | 24,3% | 4,5% | 0,0% |
| SAES Industrial | 35.680 | 31.267 | 14,1% | 7,5% | 6,6% | 0,0% |
| High Vacuum Solutions | 13.209 | 8.645 | 52,8% | 10,1% | 3,2% | 39,5% |
| SAES High Vacuum | 13.209 | 8.645 | 52,8% | 10,1% | 3,2% | 39,5% |
| Medical Nitinol | 56.522 | 38.522 | 46,7% | 33,2% | 13,5% | 0,0% |
| SAES Medical Nitinol | 56.522 | 38.522 | 46,7% | 33,2% | 13,5% | 0,0% |
| Chemicals | 7.447 | 4.539 | 64,1% | 64,1% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Chemicals | 7.447 | 4.539 | 64,1% | 64,1% | 0,0% | 0,0% |
| Packaging Solutions | 7.366 | 2.912 | 153,0% | 153,0% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Packaging | 7.366 | 2.912 | 153,0% | 153,0% | 0,0% | 0,0% |
| Non Allocato | 8 | 0 | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% |
| Ricavi consolidati | 120.232 | 85.885 | 40,0% | 27,2% | 8,8% | 4,0% |

Tutte le Divisioni risultano in crescita organica, in particolare la **Divisione Medical Nitinol** (+33,2%, pari a 12,8 milioni di euro): pur evidenziando che i due semestri non sono perfettamente confrontabili per il perdurare dell'effetto Covid nei primi mesi del 2021, la ripresa delle terapie elettive, la necessità di recuperare gli interventi differiti e le correlate azioni di *restocking*, unitamente alla crescita fisiologica del mercato, hanno favorito i ricavi dei primi sei mesi dell'anno in corso. In forte crescita organica è stata anche la **Divisione Packaging** (+153%, pari a 4,5 milioni di euro), che ha visto il rafforzamento dei segnali di crescita già riscontrati alla fine del 2021, sia per l'espansione del portafoglio clienti, sia per l'indisponibilità congiunturale di alcune materie prime plastiche e la conseguente maggiore penetrazione dei prodotti SAES che ne costituiscono una alternativa. In crescita organica anche: la **Divisione Chemicals** (+64,1%, pari a 2,9 milioni di euro), grazie al continuo aumento della domanda nel mercato *consumer electronics*; la **Divisione Industrial** (+7,5%, pari a 2,4 milioni di euro), trainata dalle maggiori vendite **SMA Industrial** nel comparto del lusso e da quelle di **materiali sinterizzati** sia nel business dei dissipatori termici, sia in quello degli emettitori di elettroni; la **Divisione High Vacuum** (+10,1%, pari a 0,9 milioni di euro), grazie alle maggiori vendite di pompe da vuoto in tutti i segmenti (acceleratori di particelle, istituti di ricerca e industrie, a cui si sono aggiunti i ricavi nell'ambito della fusione nucleare di tipo sperimentale).

Il confronto tra i ricavi dei primi due trimestri dell'anno corrente vede una crescita pari a +3,2% nel secondo trimestre rispetto al primo. Tale crescita è imputabile soprattutto all'**effetto cambi** (+3,5%, pari a 2,1 milioni di euro) e, in misura inferiore, al **consolidamento dei ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l.** a partire dal 25 maggio 2022 (+0,9%, pari a 0,5 milioni di euro). La **variazione organica** è in leggero calo (-1,1%, pari a -0,7 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | Q2 2022 | Q1 2022 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|-----------------------------|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Getters & Dispensers | 11.554 | 11.738 | -1,6% | -4,3% | 2,7% | 0,0% |
| Sintered Materials | 3.030 | 2.560 | 18,4% | 12,4% | 6,0% | 0,0% |
| SMA Materials | 3.357 | 3.441 | -2,4% | -4,4% | 2,0% | 0,0% |
| SAES Industrial | 17.941 | 17.739 | 1,1% | -2,0% | 3,1% | 0,0% |
| High Vacuum Solutions | 6.322 | 6.887 | -8,2% | -16,3% | 0,6% | 7,5% |
| SAES High Vacuum | 6.322 | 6.887 | -8,2% | -16,3% | 0,6% | 7,5% |
| Medical Nitinol | 29.053 | 27.469 | 5,8% | 0,4% | 5,4% | 0,0% |
| SAES Medical Nitinol | 29.053 | 27.469 | 5,8% | 0,4% | 5,4% | 0,0% |
| Chemicals | 4.024 | 3.423 | 17,6% | 17,6% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Chemicals | 4.024 | 3.423 | 17,6% | 17,6% | 0,0% | 0,0% |
| Packaging Solutions | 3.728 | 3.638 | 2,5% | 2,5% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Packaging | 3.728 | 3.638 | 2,5% | 2,5% | 0,0% | 0,0% |
| Non Allocato | 8 | 0 | 0,0% | 0,0% | 0,0% | 0,0% |
| Ricavi consolidati | 61.076 | 59.156 | 3,2% | -1,1% | 3,5% | 0,9% |

L'incremento fisiologico nella **Divisione Chemicals** (crescita organica pari a +17,6%) è stato compensato dal calo nella **Divisione High Vacuum** (calo organico pari a -16,3% per un rallentamento della commessa Consorzio RFX di Padova, che ha visto il posticipo al 2023 della data di fine progetto), a fronte di una sostanziale stabilità organica di **tutte le altre Divisioni**. In particolare, si segnala, nella **Divisione Packaging**, il consolidamento della posizione di mercato di SAES Coated Films S.p.A., grazie a clienti regolari e volumi di acquisto costanti. Nella **Divisione Medical Nitinol** la crescita è trainata quasi esclusivamente dall'effetto dei cambi, mentre nella **Divisione Industrial**, seppure a fronte di un calo organico (-2%), va registrata la crescita dei volumi nel comparto **Sintered Materials**.

Includendo anche la quota parte dei ricavi delle joint venture², i **ricavi complessivi** sono stati pari a 123 milioni di euro, rispetto a 90,6 milioni di euro nei primi sei mesi del 2021. L'incremento, pari a +35,9%, è esclusivamente dovuto al sopra citato aumento dei ricavi consolidati.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | H1 2022 | H1 2021 | Variazione |
|--|----------------|---------------|---------------|
| Ricavi consolidati | 120.232 | 85.885 | 34.347 |
| 50% ricavi joint venture Actuator Solutions GmbH | 1.549 | 3.575 | (2.026) |
| 49% ricavi joint venture SAES RIAL Vacuum S.r.l. (*) | 1.429 | 1.532 | (103) |
| Ricavi joint venture Flexterra (**) | 0 | 2 | (2) |
| Eliminazioni infragruppo (***) | (164) | (485) | 321 |
| Altri aggiustamenti | (10) | 55 | (65) |
| Ricavi complessivi | 123.036 | 90.564 | 32.472 |

(*) I ricavi di SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

(**) 46,73% nel corso dei primi nove mesi dell'esercizio 2021, incrementato al 46,84% nel quarto trimestre 2021.

(***) Le eliminazioni infragruppo relative a SAES RIAL Vacuum S.r.l. si riferiscono al periodo 1 gennaio - 25 maggio 2022.

L'**utile industriale lordo consolidato³** è stato pari a 53,3 milioni di euro nel primo semestre 2022, in forte crescita (+50,5%) rispetto a 35,4 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2021, nonostante l'effetto penalizzante della spesa energetica negli stabilimenti italiani. Tutte le Divisioni risultano in crescita, trainata soprattutto dal comparto Medical Nitinol.

Anche il **margine industriale lordo⁴** risulta in crescita (dal 41,2% nel primo semestre 2021 al 44,3% nel semestre corrente), sempre trainato dalla Divisione Medical Nitinol.

L'**utile operativo consolidato** del primo semestre 2022 è stato pari a 20,3 milioni di euro (16,9% dei ricavi consolidati), quasi triplicato rispetto a 7,5 milioni di euro (8,8% dei ricavi consolidati) nel corrispondente periodo dell'anno precedente: tale variazione è giustificata, oltre che dall'effetto positivo dei cambi (+2,7 milioni di euro), dalla variazione del perimetro di consolidamento⁵ (+0,5 milioni di euro) e della migliore *performance* industriale in tutte le Divisioni, nonostante l'aumento delle spese operative (in prevalenza costi del personale per incremento dell'organico medio soprattutto in Italia e costi di consulenza e *marketing* prevalentemente collegati al lancio del nuovo progetto B!POD). Si segnala, infine, che nell'esercizio corrente la voce "Altri oneri" comprende le donazioni a supporto dell'Ucraina per un totale di 0,1 milioni di euro.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | SAES Industrial | | SAES High Vacuum | | SAES Medical Nitinol | | SEAS Chemicals | | SAES Packaging | | Non Allocato | | TOTALE | |
|--|-----------------|----------|------------------|---------|----------------------|----------|----------------|---------|----------------|---------|--------------|----------|----------|----------|
| | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 | H1 2022 | H1 2021 |
| Ricavi | 35.680 | 31.267 | 13.209 | 8.645 | 56.522 | 38.522 | 7.447 | 4.539 | 7.366 | 2.912 | 8 | 0 | 120.232 | 85.885 |
| Costo del venduto | (17.448) | (14.856) | (6.945) | (4.016) | (30.817) | (24.915) | (5.624) | (3.590) | (6.040) | (2.794) | (100) | (334) | (66.974) | (50.505) |
| Risultato industriale lordo | 18.232 | 16.411 | 6.264 | 4.629 | 25.705 | 13.607 | 1.823 | 949 | 1.326 | 118 | (92) | (334) | 53.258 | 35.380 |
| % sui ricavi | 51,1% | 52,5% | 47,4% | 53,5% | 45,5% | 35,3% | 24,5% | 20,9% | 18,0% | 4,1% | n.s. | n.a. | 44,3% | 41,2% |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (7.171) | (5.698) | (3.341) | (2.220) | (4.737) | (4.204) | (970) | (523) | (1.735) | (1.748) | (14.996) | (13.443) | (32.950) | (27.836) |
| Risultato operativo | 11.061 | 10.713 | 2.923 | 2.409 | 20.968 | 9.403 | 853 | 426 | (409) | (1.630) | (15.088) | (13.777) | 20.308 | 7.544 |
| % sui ricavi | 31,0% | 34,3% | 22,1% | 27,9% | 37,1% | 24,4% | 11,5% | 9,4% | -5,6% | -56,0% | n.s. | 16,9% | n.a. | 8,8% |

² Actuator Solutions GmbH (50%), SAES Vacuum S.r.l. (49%) relativamente al periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 e Flexterra (46,84%). A partire dal 25 maggio 2022, il rimanente 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. è stato acquisito dal Gruppo e la società è stata consolidata utilizzando il metodo dell'integrazione globale.

³ Calcolato come differenziale tra i ricavi e i costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

⁴ Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e i ricavi.

⁵ Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisizione dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

L'**EBITDA⁶** consolidato nel primo semestre 2022 è stato pari a 27,4 milioni di euro (22,8% dei ricavi consolidati), rispetto a 13,2 milioni di euro (15,4% dei ricavi consolidati) nel primo semestre 2021. Si segnala l'effetto dei cambi positivo per +3 milioni di euro e l'effetto perimetro per +0,6 milioni di euro, al netto dei quali l'incremento organico è stato pari a 10,5 milioni di euro (+79,5%), in linea con l'incremento organico del risultato operativo e trainato dalla crescita delle *performance* in tutte le Divisioni, in particolare in quella Medical Nitinol.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | H1 2022 | H1 2021 | <i>di cui:</i> |
|---|---------------|---------------|---------------------------------|
| | | | Variazione perimetro |
| Risultato operativo | 20.308 | 7.544 | 459 |
| Ammortamento di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali | (5.570) | (4.564) | (41) |
| Ammortamento di attività per diritti d'uso | (1.272) | (1.103) | (124) |
| Perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari e attività immateriali | (228) | (6) | 0 |
| EBITDA | 27.378 | 13.217 | 624 |
| % sui ricavi | 22,8% | 15,4% | 18,3% |

Il **risultato consolidato** nel primo semestre 2022 è stato lievemente negativo per -0,3 milioni di euro e si confronta con un utile di +4,2 milioni di euro nel primo semestre 2021: l'ottima performance della gestione operativa (utile operativo semestrale quasi triplicato nel 2022) è stata penalizzata dalla riduzione nel valore del portafoglio titoli, causa conflitto in Ucraina e conseguenti tensioni internazionali.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2022 è positiva per 53,1 milioni di euro. Il peggioramento rispetto a fine marzo 2022 (posizione finanziaria netta positiva per 71 milioni di euro), è principalmente conseguenza del pagamento dei dividendi alla fine di aprile (-8,5 milioni di euro), nonché dei flussi negativi correlati sia al portafoglio titoli (-7,6 milioni di euro), sia all'acquisizione di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (-5,5 milioni di euro).

Per ulteriori dettagli si rimanda alle successive sezioni del presente comunicato stampa.

Eventi di rilievo nel primo semestre 2022

In data 24 gennaio 2022 è stata costituita la **Branch italiana di Memry Corporation**, con sede a Lainate, che, unitamente alla già operativa Branch tedesca, favorisce l'espansione commerciale di Memry Corporation sul mercato europeo, anche con funzione di *scouting*, con l'obiettivo di una maggiore penetrazione del Gruppo nel settore dell'*healthcare*.

In data 1 marzo 2022 SAES Nitinol S.r.l. ha **rinunciato** all'ulteriore quota di **interessi maturati sui finanziamenti concessi alla joint venture Actuator Solutions GmbH**, pari a 0,3 milioni di euro⁷. La suddetta rinuncia non ha alcun effetto sul bilancio consolidato, essendo il credito finanziario correlato al finanziamento fruttifero (sia quota capitale, sia quota interessi) già interamente svalutato al 31 dicembre 2021, in quanto giudicato difficilmente recuperabile.

In data 22 aprile 2022, in occasione della Giornata della Terra, è stato lanciato il **progetto B!POD** (www.bipod.it), **sviluppato dalla Design House di SAES**, finalizzato all'utilizzo delle tecnologie innovative del Gruppo per migliorare la conservazione alimentare e combattere gli sprechi, riducendo le emissioni di CO₂. In particolare, nel corso della giornata è stato presentato al pubblico il **primo device di B!POD, denominato DRO!D**, un sistema di contenitori in plastica riciclabile, che consente di conservare cinque volte più a lungo diverse tipologie di alimenti attraverso tecniche di sottovuoto. Il *device* è caratterizzato da un *design* e colori altamente innovativi e dall'utilizzo di plastiche e materiali interamente *green*.

In data 25 maggio 2022 SAES Getters S.p.A. ha **perfezionato l'acquisto dell'ulteriore 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l.**, di cui già deteneva il 49%. SAES RIAL Vacuum S.r.l. è specializzata nella progettazione e produzione di camere da vuoto per acceleratori, sincrotroni e per l'industria ed è stata costituita a fine esercizio 2015, controllata congiuntamente da SAES Getters S.p.A. (49%) e Rodofil S.r.l. (51%).

⁶ L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

⁷ In aggiunta alla quota di interessi, pari a 0,5 milioni di euro, cui SAES Nitinol S.r.l. aveva già rinunciato in giugno 2021.

L'acquisizione segue a quella di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. (luglio 2021) e ha l'obiettivo di rafforzare la posizione competitiva del Gruppo nel settore dell'alto vuoto, attraverso un ampliamento e una integrazione dell'offerta, interamente italiana e all'avanguardia su scala globale.

Il corrispettivo dell'acquisizione è pari a 5,25 milioni di euro. Una prima *tranche*, pari a 4,75 milioni di euro, è stata pagata da SAES in data 25 maggio 2022 con disponibilità proprie; la rimanente parte, pari a 0,5 milioni di euro, è stata trattenuta a titolo di garanzia e sarà versata, sempre con mezzi propri, in tre successive *tranche* annuali di pari importo (del valore di 166,7 migliaia di euro ciascuna) a partire dal terzo anniversario successivo alla data di *closing* (25 maggio 2022).

Si informa che il Gruppo SAES ha deciso di **donare l'importo di 100 mila euro a supporto dell'Ucraina**. In particolare, 70 mila euro sono stati conferiti a un *network* locale di volontariato, in collegamento con l'Ambasciata Ucraina in Italia, e la rimanenza è stata assegnata a una organizzazione italiana di assistenza ai profughi.

Divisione SAES Industrial

I **ricavi consolidati** della Divisione Industrial nel primo semestre 2022 sono stati pari a 35,7 milioni di euro, in crescita del 14,1% rispetto a 31,3 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2021. L'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere ha comportato un effetto cambi positivo e pari a +6,6%, al netto del quale le vendite sono cresciute organicamente del 7,5%.

L'incremento organico è concentrato nel comparto **Sintered Materials** (+26,4%, pari a 1,1 milioni di euro, grazie all'aumento della domanda, sia nel segmento dei dissipatori termici sia in quello degli emettitori di elettroni, e alla maggiore capacità produttiva, che ha consentito una migliore gestione dei processi) e nel comparto **SMA Materials** (+24,3%, pari a 1,3 milioni di euro, principalmente grazie al settore del lusso e in misura inferiore ai business dell'*aerospace* e del *medical drug dispensing*). In sostanziale stabilità organica risulta essere il comparto **Getters & Dispensers**: l'incremento delle vendite nel mercato della diagnostica medica e in quello dei dispositivi elettronici è stato compensato dal leggero calo negli altri business.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|------------------------|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Getters & Dispensers | 23.292 | 21.978 | 6,0% | 0,1% | 5,9% | 0,0% |
| Sintered Materials | 5.590 | 4.012 | 39,3% | 26,4% | 12,9% | 0,0% |
| SMA Materials | 6.798 | 5.277 | 28,8% | 24,3% | 4,5% | 0,0% |
| SAES Industrial | 35.680 | 31.267 | 14,1% | 7,5% | 6,6% | 0,0% |

L'**utile industriale lordo** della Divisione Industrial è stato pari a 18,2 milioni di euro, in crescita dell'11,1% rispetto a 16,4 milioni di euro nel primo semestre 2021, grazie ai maggiori ricavi soprattutto nei compatti **SMA Industrial** e **Sintered Materials**. Nel business più tradizionale dei **Getters & Dispensers** l'incremento delle vendite è stato parzialmente compensato da una riduzione della marginalità, penalizzata dall'incremento dei costi dell'energia negli stabilimenti italiani. La **marginalità lorda** complessiva della Divisione è sostanzialmente stabile (da 52,5% a 51,1%), penalizzata dal sopra citato rincaro dei costi energetici e dal diverso *mix* di prodotto, nonostante l'incremento delle vendite.

L'**utile operativo** della Divisione Industrial è stato pari a 11,1 milioni di euro nel primo semestre 2022, rispetto a 10,7 milioni di euro nel primo semestre 2021 (+3,2%); il **margine operativo** è tuttavia diminuito, passando dal 34,3% al 31%.

Divisione SAES High Vacuum

I **ricavi consolidati** della Divisione High Vacuum sono stati pari, nel primo semestre 2022, a 13,2 milioni di euro, in forte crescita (+52,8%) rispetto a 8,6 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2021. L'effetto dei cambi è positivo e pari a +3,2%, mentre i ricavi sono cresciuti organicamente del 10,1%. Da segnalare la variazione del perimetro di consolidamento imputabile sia all'acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. perfezionata in luglio 2021, sia all'acquisizione del 100% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022, che ha comportato un aumento di fatturato pari a 3,4 milioni di euro (+39,5%).

L'ottimo risultato è dovuto alle maggiori vendite di pompe NEG da vuoto in tutti i segmenti (acceleratori di particelle, istituti di ricerca e industria), a cui si sono aggiunti i ricavi di competenza per la fornitura di sistemi da vuoto al Consorzio RFX di Padova, attivo nella fusione nucleare di tipo sperimentale.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|-------------------------|---------------|--------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| High Vacuum Solutions | 13.209 | 8.645 | 52,8% | 10,1% | 3,2% | 39,5% |
| SAES High Vacuum | 13.209 | 8.645 | 52,8% | 10,1% | 3,2% | 39,5% |

L'**utile industriale lordo** della Divisione High Vacuum è stato pari 6,3 milioni di euro nel primo semestre 2022, in aumento del 35,3% rispetto a 4,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021: la crescita è imputabile soprattutto alla variazione del perimetro di consolidamento (acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisto dell'intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. a fine maggio 2022), il cui effetto è stato pari a +1,2 milioni di euro. La **marginalità linda** è calata dal 53,5% al 47,4% principalmente per l'effetto diluitivo della variazione di perimetro (escludendo quest'ultima, il margine industriale lordo sarebbe stato sostanzialmente stabile, pari al 52,1%).

L'**utile operativo** della Divisione High Vacuum è stato pari a 2,9 milioni di euro, in crescita (+21,3%) rispetto a 2,4 milioni di euro nel primo semestre 2021. Il **margino operativo** è passato dal 27,9% al 22,1%.

Divisione SAES Medical Nitinol

I **ricavi consolidati** della Divisione Medical Nitinol nel primo semestre 2022 sono stati pari a 56,5 milioni di euro, in crescita del 46,7% rispetto a 38,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Al netto dell'effetto positivo dei cambi (+13,5%), le vendite sono aumentate organicamente del 33,2%. Tale crescita risulta particolarmente significativa, sebbene sia necessario considerare come i primi mesi del 2021 fossero stati ancora penalizzati dalla pandemia e dal conseguente differimento delle terapie elettive. La ripresa degli interventi ospedalieri differibili, la necessità di recuperare gli interventi differiti e le correlate azioni di *restocking*, unitamente alla crescita fisiologica del mercato, hanno favorito i ricavi dei primi sei mesi dell'anno in corso.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|-----------------------------|---------------|---------------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Medical Nitinol | 56.522 | 38.522 | 46,7% | 33,2% | 13,5% | 0,0% |
| SAES Medical Nitinol | 56.522 | 38.522 | 46,7% | 33,2% | 13,5% | 0,0% |

L'**utile industriale lordo** della Divisione Medical Nitinol è stato pari a 25,7 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a 13,6 milioni di euro nel primo semestre 2021, mentre la **marginalità linda** passa dal 35,3% al 45,5%: l'ottima performance della Divisione è conseguente sia all'incremento dei ricavi e alle correlate economie di scala, sia al progressivo miglioramento della resa produttiva del nuovo reparto tubi.

Il primo semestre 2022 si è chiuso con un **utile operativo** pari a 21 milioni di euro, rispetto a 9,4 milioni di euro nel precedente esercizio. Il **margino operativo** del semestre è sensibilmente cresciuto, passando dal 24,4% al 37,1%.

Divisione SAES Chemicals

I **ricavi consolidati** della Divisione Chemicals nel primo semestre 2022 sono stati pari a 7,4 milioni di euro, in crescita del 64,1% rispetto a 4,5 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Nullo è stato l'effetto dei cambi, essendo le vendite denominate esclusivamente in euro.

Da segnalare il perdurare della forte crescita nelle vendite di materiali avanzati per il segmento *consumer electronics*, già verificatasi nei primi mesi dell'anno e conseguente alla forte domanda nel mercato finale rispetto ai primi sei mesi del 2021.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|----------------|---------|---------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Chemicals | 7.447 | 4.539 | 64,1% | 64,1% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Chemicals | 7.447 | 4.539 | 64,1% | 64,1% | 0,0% | 0,0% |

L'**utile industriale lordo** della Divisione Chemicals è stato pari a pari a 1,8 milioni di euro, quasi raddoppiato rispetto a 0,9 milioni di euro nel primo semestre 2021, mentre la **marginalità** cresce dal 20,9% al 24,5%: entrambi gli indicatori sono stati favoriti dai maggiori volumi di vendita.

L'**utile operativo** della Divisione Chemicals è stato pari a 0,9 milioni di euro, raddoppiato rispetto a 0,4 milioni di euro nel primo semestre 2021. Il **margine operativo** è passato dal 9,4% all'11,5%.

Divisione SAES Packaging

I **ricavi consolidati** della Divisione Packaging nel primo semestre 2022 sono stati pari a 7,4 milioni di euro, più che raddoppiati (+153%) rispetto a 2,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Le vendite sono interamente denominate in euro.

L'ottimo risultato è dovuto al rafforzamento della crescita già registrata alla fine del 2021. Nel corso del 2022 si è lavorato sul bilanciamento della strategia commerciale, affiancando alla più innovative proposte per il *packaging* sostenibile un'offerta di prodotti alternativi alle tecnologie di barriera consolidate, in un contesto di mercato complesso e in continua evoluzione in termini sia di prezzo, sia di disponibilità delle materie prime plastiche.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

| Business | H1 2022 | H1 2021 | Variazione totale (%) | Variazione organica (%) | Effetto cambio (%) | Variazione perimetro (%) |
|---------------------|---------|---------|-----------------------|-------------------------|--------------------|--------------------------|
| Packaging Solutions | 7.366 | 2.912 | 153,0% | 153,0% | 0,0% | 0,0% |
| SAES Packaging | 7.366 | 2.912 | 153,0% | 153,0% | 0,0% | 0,0% |

L'**utile industriale lordo** della Divisione Packaging è stato pari a 1,3 milioni di euro (18% dei ricavi), rispetto a 0,1 milioni di euro (4,1% dei ricavi) nel corrispondente semestre 2021, trainato dall'incremento dei ricavi e dalle maggiori economie di scala, nonostante la nuova linea di laccatura non funzioni ancora a pieno regime.

Il primo semestre 2022 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a -0,4 milioni di euro, sensibilmente più contenuta rispetto a -1,6 milioni di euro nel precedente esercizio.

Non Allocato

Sono inclusi i costi relativi a progetti di ricerca di base e i costi finalizzati allo sviluppo e al lancio sul mercato di nuovi prodotti altamente innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Il **risultato industriale lordo** non allocato, negativo per -0,1 milioni di euro nel primo semestre 2022, si riferisce esclusivamente al nuovo progetto B!POD sviluppato dalla *Design House* di SAES, il cui lancio commerciale è avvenuto alla fine di aprile 2022. Nel periodo precedente il costo del venduto non allocato era stato pari a -0,3 milioni di euro, riferito principalmente ai costi correlati a un progetto di rinnovamento e ammodernamento di alcuni reparti produttivi del sito di Lainate, conclusosi alla fine dell'esercizio 2021.

Il **risultato operativo** non allocato nel primo semestre 2022 è stato pari a -15,1 milioni di euro, rispetto a -13,8 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. Il peggioramento è principalmente imputabile all'incremento nelle spese di vendita (costi di consulenza e di *marketing* correlati al lancio del progetto B!POD) e in quelle generali e amministrative (incrementi salariali e maggiori compensi variabili della Capogruppo).

Si segnalano, infine, alla voce “**altri oneri**” del primo semestre 2022, i costi pari a 0,1 milioni di euro per le donazioni a supporto dell’Ucraina (70 migliaia di euro conferiti a un *network* locale di volontariato in collegamento con l’Ambasciata Ucraina in Italia e 30 migliaia di euro assegnati a una organizzazione italiana di assistenza ai profughi).

Le **spese operative consolidate** sono state pari a 32,8 milioni di euro (27,3% dei ricavi), rispetto a 27,7 milioni di euro (32,3% dei ricavi) nel corrispondente semestre 2021. Escludendo l’effetto dei cambi (che ha incrementato le spese operative di +0,7 milioni di euro) e quello legato alla variazione del perimetro di consolidamento⁸ (+0,7 milioni di euro), i costi operativi sono aumentati di 3,6 milioni di euro: l’incremento è distribuito su tutte le destinazioni e, in valore assoluto, è principalmente concentrato nelle **spese di vendita** (maggiori costi del personale sia della Capogruppo, sia della consociata Memry Corporation, oltre a maggiori costi di consulenza e di *marketing* legati al lancio del progetto B!POD e maggiori costi di trasporto correlati all’incremento delle vendite nel business del *packaging*) e, in misura inferiore, nelle **spese generali e amministrative** (incrementi salariali principalmente della Capogruppo e maggiori compensi variabili legati al buon andamento della *performance*, nonché maggiori costi assicurativi). Le **spese di ricerca e sviluppo** risultano essere, invece, sostanzialmente invariate, sempre al netto dell’effetto cambi e perimetro (si segnalano solo un leggero incremento dei costi del personale impiegato in ricerca presso la Capogruppo, nonché le spese correlate alla ristrutturazione dei laboratori di Lainate).

Il saldo netto degli **altri proventi e oneri** è stato sostanzialmente immateriale e pari a -0,2 milioni di euro nel primo semestre 2022, rispetto a un saldo sempre immateriale e negativo per -0,1 milioni di euro nel corrispondente periodo 2021. Si segnala all’interno dell’importo del semestre corrente il sopra citato costo per le donazioni a supporto dell’Ucraina, pari a 0,1 milioni di euro.

Il saldo netto dei **proventi e oneri finanziari** è stato negativo e pari a -13,6 milioni di euro, rispetto a un saldo positivo e pari a +1,1 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2021. La perdita del semestre corrente è quasi esclusivamente imputabile alla riduzione del *fair value* dei titoli in portafoglio conseguente alla crisi in Ucraina e alle tensioni internazionali (-13,7 milioni di euro), in piccola parte compensata dai proventi realizzati sui medesimi titoli (1 milione di euro per incassi cedolari, al netto di -0,3 milioni di euro per oneri netti per smobilizzo titoli e -0,1 milioni di euro per commissioni di gestione). Si segnalano, inoltre, interessi sui finanziamenti sia a breve, sia a lungo termine, e commissioni bancarie per un totale di -0,4 milioni di euro.

Nel primo semestre 2021 il saldo netto della gestione titoli era stato positivo per +2 milioni di euro (di cui +1,4 per variazione di *fair value* e +1,3 per cedole, al netto di commissioni per -0,1 milioni di euro e oneri netti da smobilizzo per -0,6 milioni di euro), mentre gli interessi sui finanziamenti e le commissioni erano stati complessivamente pari a -0,8 milioni di euro: il deciso calo degli interessi nel periodo corrente è attribuibile al rimborso anticipato della Capogruppo di quasi tutti i finanziamenti in essere a fine dicembre 2021, sostituiti da un nuovo finanziamento *Lombard* sottoscritto da SAES Investments S.A., proprio con l’obiettivo di ridurre la pressione finanziaria sui risultati economici.

La **perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie** ammonta a -0,3 milioni di euro, rispetto a -0,2 milioni di euro nel corrispondente periodo 2021. Entrambi gli importi sono costituiti dalle svalutazioni dei crediti correlati agli interessi finanziari maturati sui finanziamenti concessi dal Gruppo alle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra, Inc. perché giudicati difficilmente recuperabili. Nell’esercizio corrente l’incremento della svalutazione, a cui fanno fronte maggiori interessi accantonati alla voce “Proventi finanziari”, è dovuto alla corresponsione di un secondo prestito convertibile a Flexterra del valore complessivo di 2 milioni di dollari nel secondo semestre 2021.

La **quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto** è stata pari a +0,2 milioni di euro, rispetto a +0,1 milioni di euro nel primo semestre 2021. In entrambi gli anni il valore è imputabile esclusivamente alla *joint venture* SAES RIAL Vacuum S.r.l., con la differenza che il valore 2022, anziché essere riferito all’intero semestre, è relativo al solo periodo 1 gennaio – 25 maggio 2022 (data del *closing* dell’acquisizione dell’intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. da parte del Gruppo SAES).

Si segnala che la quota parte della perdita realizzata dalle *joint venture* Actuator Solutions GmbH e Flexterra non è stata riconosciuta, essendo la partecipazione di SAES già completamente azzerata e non sussistendo ad oggi nessuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo.

⁸ Acquisizione di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l. in luglio 2021 e acquisizione dell’intero capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. in data 25 maggio 2022.

Gli **utili e perdite su cambi** hanno registrato nel corso dei primi sei mesi del 2022 un saldo netto negativo e pari a -0,5 milioni di euro, rispetto a un saldo lievemente negativo per -0,1 milioni di euro nel primo semestre 2021. La variazione negativa è principalmente dovuta alle perdite sui contratti *forward* stipulati a copertura delle transazioni commerciali in dollari dell'esercizio 2022 (sia perdite realizzate, sia derivanti dalla valutazione a *fair value* di tali contratti).

Le **imposte sul reddito** del semestre sono state pari a 6,7 milioni di euro, rispetto a 4,5 milioni di euro nel corrispondente semestre del 2021 e comprendono principalmente le imposte delle società produttive negli USA; l'incremento in valore assoluto è imputabile ai maggiori imponibili realizzati da queste ultime, rispetto al corrispondente periodo del precedente esercizio.

Il *tax rate* di Gruppo è passato da 51,6% a 105,5%: il peggioramento è dovuto al fatto che SAES Investments S.A. ha chiuso il semestre corrente con un imponibile fiscale negativo⁹, prudenzialmente non valorizzato come attività per imposte differite.

Risultato per azione

Nel primo semestre 2022 il **risultato sia per azione ordinaria, sia di risparmio** è stato negativo e pari a euro -0,01923. Nel primo semestre 2021 il risultato per azione ordinaria e di risparmio era stato positivo e pari, rispettivamente, a euro +0,22404 ed euro +0,24067.

| (Importi espressi in euro) | H1 2022 | H1 2021 |
|--|----------------|----------------|
| Risultato base/diluito per azione ordinaria | (0,01923) | 0,22404 |
| Risultato base/diluito per azione di risparmio | (0,01923) | 0,24067 |

Posizione finanziaria netta

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 30 giugno 2022 è positiva per 53,1 milioni di euro e si confronta con una disponibilità netta al 31 dicembre 2021 di 74,8 milioni di euro.

Il decremento (-21,7 milioni di euro), nonostante l'ottimo risultato della gestione operativa (+10,6 milioni di euro) seppure penalizzata dall'incremento del capitale circolante netto, è principalmente imputabile alla *performance* negativa dei titoli in portafoglio (-13,1 milioni di euro), a cui vanno aggiunti l'esborso per i dividendi di competenza dell'esercizio 2021, pagati a fine aprile 2022 (-8,5 milioni di euro) e quello per l'acquisto del residuo 51% del capitale sociale di SAES RIAL Vacuum S.r.l. (-5,5 milioni di euro¹⁰), oltre che gli investimenti netti in immobilizzazioni materiali e immateriali (-6,4 milioni di euro).

⁹ Perdita causata dalla *performance* negativa del portafoglio titoli detenuto dalla società in conseguenza della crisi in Ucraina e dalle conseguenti tensioni internazionali.

¹⁰ L'importo include, in aggiunta a quanto pagato dal Gruppo alla data di *closing* (4,75 milioni di euro), il valore attuale del debito finanziario per il corrispettivo differito (0,5 milioni di euro), oltre all'indebitamento netto di SAES RIAL Vacuum S.r.l. al 25 maggio 2022 (0,2 milioni di euro).

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 30 giugno 2022 | 31 marzo 2022 | 31 dicembre 2021 |
|---|-------------------|------------------|---------------------|
| Cassa | 8 | 9 | 9 |
| Altre disponibilità liquide | 35.127 | 35.569 | 29.509 |
| Liquidità | 35.135 | 35.578 | 29.518 |
| Crediti finanziari verso parti correlate | 0 | 0 | 1 |
| Titoli in portafoglio | 85.761 | 90.256 | 94.655 |
| Strumenti finanziari derivati | 0 | 0 | 9 |
| Crediti finanziari correnti | 85.761 | 90.256 | 94.665 |
| Debiti verso banche | (77.530) | (68.577) | (63.935) |
| Quota corrente dei debiti finanziari non correnti | (99) | (102) | (109) |
| Strumenti finanziari derivati | (354) | (109) | 0 |
| Altri debiti finanziari | (7) | (13) | (20) |
| Passività finanziarie per contratti di leasing | (2.233) | (2.275) | (2.409) |
| Indebitamento finanziario corrente | (80.223) | (71.076) | (66.473) |
| Posizione finanziaria netta corrente | 40.673 | 54.758 | 57.710 |
| Crediti finanziari verso parti correlate | 0 | 0 | 49 |
| Altri crediti finanziari verso terzi | 1.618 | 1.595 | 1.424 |
| Titoli in portafoglio | 67.072 | 70.555 | 71.887 |
| Crediti finanziari non correnti | 68.690 | 72.150 | 73.360 |
| Debiti finanziari | (52.171) | (52.182) | (52.199) |
| Passività finanziarie per contratti di leasing | (3.669) | (3.712) | (4.070) |
| Altri debiti finanziari | (457) | 0 | 0 |
| Indebitamento finanziario non corrente | (56.297) | (55.894) | (56.269) |
| Posizione finanziaria netta non corrente | 12.393 | 16.256 | 17.091 |
| Posizione finanziaria netta | 53.066 | 71.014 | 74.801 |

Relativamente all'**attività operativa** (positiva per 10,6 milioni di euro) l'**autofinanziamento** del semestre è stato parzialmente assorbito dall'**incremento del capitale circolante netto**, in particolare incremento dei crediti commerciali (conseguenza delle maggiori vendite del primo semestre 2022, rispetto agli ultimi mesi del 2021) e del magazzino (in previsione dell'incremento delle vendite future). Si segnalano, infine, pagamenti di benefici ai dipendenti per 5,3 milioni di euro¹¹ ed esborsi per imposte per 6,6 milioni di euro.

Nell'**attività di investimento**, si segnalano, oltre a quanto evidenziato in precedenza, investimenti netti pari a 0,1 milioni di euro nel fondo di *venture capital* EUREKA! e, all'interno dell'**attività di finanziamento**, si evidenziano debiti finanziari per nuovi contratti di *leasing* o per contratti rinnovati nel semestre (inclusi gli interessi maturati nel periodo) pari complessivamente a 0,2 milioni di euro, a cui si sommano i debiti per gli interessi netti maturati sui finanziamenti pari a 0,2 milioni di euro, nonché i maggiori debiti per strumenti finanziari derivati pari a 0,4 milioni di euro.

L'**effetto dei cambi** è stato positivo (+2,2 milioni di euro), principalmente imputabile all'effetto della rivalutazione sia del renminbi, sia del dollaro al 30 giugno 2022, rispetto a fine esercizio 2021, sulle disponibilità liquide in tali valute detenute dalla controllata cinese SAES Getters (Nanjing) Co., Ltd. e dalle controllate USA.

Riclassifiche sui valori economici relativi al 2021

A partire dal 1 gennaio 2022 il Gruppo è organizzato nelle seguenti aree tecnologiche di competenza (o "Divisioni"):

- Divisione SAES Industrial (che coincide con la precedente Divisione Metallurgy, con l'aggiunta di tutti i prodotti SAES basati su polimeri funzionalizzati che presentano una funzione getter - ovvero getter e *dryer* dispensabili, *sealant* barriera con funzione getter e *filler* contenenti specie getter - che si spostano dalla Divisione SAES Chemicals alla Divisione SAES Industrial per una razionalizzazione basata sulla loro funzione ultima, ossia l'assorbimento selettivo dei gas nel *packaging* dei dispositivi. Tale funzione getter, infatti, accomuna questi prodotti dispensabili, basati su polimeri funzionalizzati, ai getter SAES più tradizionali, basati su leghe metalliche);
- Divisione SAES High Vacuum (invariata e precedentemente nominata "Vacuum Technology");
- Divisione SAES Medical Nitinol (invariata e precedentemente nominata "Medical");
- Divisione SAES Packaging (invariata e precedentemente nominata "Advanced Packaging");
- Divisione SAES Chemicals, che comprende sia il business "*functional acoustic composites*" (compositi funzionali per applicazioni *consumer electronics*, già precedentemente classificati in questa Divisione) e il business "*functional additives*" (nuovi prodotti in corso di validazione presso *prospect* e basati sulle piattaforme tecnologiche dei materiali funzionali SAES).

¹¹ In massima parte pagamenti per *bonus* di competenza dell'esercizio 2021.

Si segnala infine che, all'interno della Divisione SAES Industrial, sono stati individuati tre filoni principali di business:

- Getters & Dispensers (che, oltre al già citato business “*organic electronics*” formato da tutti i prodotti con funzione getter riclassificati dalla Divisone Chemicals, raggruppa i business “*security & defense*”, “*electronic devices*”, “*healthcare diagnostics*”, “*lamps*” e “*thermal insulated devices*”);
- Sintered Materials (invariato, precedentemente nominato “*sintered components for electronic devices & lasers*”);
- SMA Materials (invariato, precedentemente nominato “*SMA industrial*”).

I valori economici relativi al 2021 sono stati riclassificati secondo la nuova struttura operativa, per consentire un confronto omogeneo con il 2022.

(Importi espressi in migliaia di euro)

| Divisioni e Business | H1 2021 | Riclassificate | H1 2021 Riclassificato |
|----------------------------------|---------------|----------------|---------------------------|
| <i>Security & Defense</i> | 9.025 | 0 | 9.025 |
| <i>Eletronic Devices</i> | 6.220 | 0 | 6.220 |
| <i>Healthcare Diagnostics</i> | 2.503 | 0 | 0 |
| <i>Lamps</i> | 1.574 | 0 | 1.574 |
| <i>Thermal Insulated Devices</i> | 1.592 | 0 | 1.592 |
| <i>Organic Electronics</i> | 0 | 1.064 | 1.064 |
| Getters & Dispensers | 20.914 | 1.064 | 21.978 |
| Sintered Materials | 4.012 | 0 | 4.012 |
| SMA Materials | 5.277 | 0 | 5.277 |
| SAES Industrial | 30.203 | 1.064 | 31.267 |
| High Vacuum Solutions | 8.645 | 0 | 8.645 |
| SAES High Vacuum | 8.645 | 0 | 8.645 |
| Medical Nitinol | 38.522 | 0 | 38.522 |
| SAES Medical Nitinol | 38.522 | 0 | 38.522 |
| Chemicals | 5.603 | (1.064) | 4.539 |
| SAES Chemicals | 5.603 | (1.064) | 4.539 |
| Packaging Solutions | 2.912 | 0 | 2.912 |
| SAES Packaging | 2.912 | 0 | 2.912 |
| Non Allocato | 0 | 0 | 0 |
| Ricavi consolidati | 85.885 | 0 | 85.885 |

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | SAES Industrial | | | SAES High Vacuum | | SAES Medical Nitinol | | SAES Chemicals | | | SAES Packaging | | Non Allocato | | TOTALE | | | | | | |
|--|-----------------|----------------|----------------|---------------------------|---------|----------------------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|---------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|---------------------------|-------|---------------------|------------------|------------------|-------------------|----------------|
| | H1 2021 | Riclassificate | | H1 2021 Riclassificato | | H1 2021 | | H1 2021 Riclassificato | | | H1 2021 Riclassificato | | H1 2021 Riclassificato | | H1 2021 Riclassificato | | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | | 1 gennaio 2022 | |
| | | II 2021 | Riclassificato | II 2021 Riclassificato | II 2021 | Riclassificato | II 2021 Riclassificato | II 2021 | II 2021 Riclassificato | II 2021 | II 2021 Riclassificato | II 2021 Riclassificato | II 2021 Riclassificato | II 2021 Riclassificato | | | | | | | |
| Ricavi | 30.203 | 1.064 | 31.267 | 8.645 | 8.645 | 38.522 | 38.522 | 5.603 | (1.064) | 4.539 | 2.912 | 2.912 | 0 | 0 | 85.885 | 0 | 85.885 | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |
| Costo del venduto | (14.429) | (427) | (14.856) | (4.016) | (4.016) | (24.915) | (24.915) | (4.017) | 427 | (3.590) | (2.794) | (2.794) | (334) | (334) | (50.505) | 0 | (50.505) | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |
| Risultato industriale lordo | 15.774 | 637 | 16.411 | 4.629 | 4.629 | 13.607 | 13.607 | 1.586 | (637) | 949 | 118 | 118 | (334) | (334) | 35.380 | 0 | 35.380 | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |
| % sui ricavi | 52,2% | 59,9% | 52,5% | 53,5% | 53,5% | 35,3% | 35,3% | 35,3% | 28,3% | 59,9% | 20,9% | 4,1% | 4,1% | n.a. | n.a. | 41,2% | n.a. | 41,2% | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 |
| Spese operative e altri proventi (oneri) | (5.150) | (548) | (5.698) | (2.220) | (2.220) | (4.204) | (4.204) | (1.071) | 548 | (523) | (1.748) | (1.748) | (13.443) | (13.443) | (27.836) | 0 | (27.836) | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |
| Risultato operativo | 10.624 | 89 | 10.713 | 2.409 | 2.409 | 9.403 | 9.403 | 515 | (89) | 426 | (1.630) | (1.630) | (13.777) | (13.777) | 7.544 | 0 | 7.544 | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |
| % sui ricavi | 35,2% | 8,4% | 34,3% | 27,9% | 27,9% | 24,4% | 24,4% | 9,2% | 8,4% | 9,4% | -56,0% | -56,0% | n.a. | n.a. | 8,8% | n.a. | 8,8% | 31 dicembre 2021 | Riclassificate | 1 gennaio 2022 | |

Eventi di rilievo intervenuti dopo la chiusura del primo semestre 2022

In data 1 luglio 2022, a seguito di iscrizione nel Registro Imprese, è stato perfezionato **il trasferimento della sede legale della controllata SAES Getters International Luxembourg S.A. dal Lussemburgo all'Italia**. La società ha modificato la propria ragione sociale in **SAES International S.r.l.** Il trasferimento di sede è avvenuto in continuità giuridica, senza comportare alcuna interruzione della personalità giuridica della società, senza dissoluzione e/o liquidazione della stessa.

In data 7 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha lanciato il **progetto RedZone**, un **programma di accelerazione “a chiamata”** dedicato a *start-up* italiane e straniere operanti nell'ambito dei materiali avanzati. Le *start-up* selezionate potranno disporre dei laboratori di Lainate della Capogruppo, nonché di un contributo economico, secondo un preciso Regolamento. Per SAES è prevista anche la possibilità di entrare nel capitale sociale delle *start-up*, sottoscrivendo una partecipazione che al massimo può raggiungere il 15% del capitale.

L'inizio delle attività operative è previsto per ottobre 2022, mentre è già attiva la fase di *application*.

L'obiettivo di SAES, attraverso RedZone, è sviluppare e far crescere idee innovative nell'ambito dei materiali funzionali avanzati, supportando le *start-up* nella fase iniziale di sviluppo nel ruolo di *partner* tecnologico e industriale.

In data 26 luglio 2022 SAES Getters S.p.A. ha sottoscritto un **amendment del prestito convertibile concesso alla società tedesca Rapitag GmbH** (Monaco di Baviera) a metà esercizio 2021. In particolare, la modifica contrattuale prevede la corresponsione di due ulteriori *tranche* di finanziamento fino a un importo massimo complessivo pari a 0,3 milioni di euro, di cui la prima (pari a 150 migliaia di euro) corrisposta in data 27 luglio 2022 e la seconda (pari sempre a 150 migliaia di euro) condizionata al raggiungimento di determinate *milestone* commerciali da parte di Rapitag entro la fine dell'esercizio 2022. Inoltre, l'*amendment* prevede l'estensione di un anno sia della *maturity date* (31 dicembre 2025) sia del periodo di conversione (2 luglio 2022 – 1 luglio 2024). Resta confermato l'interesse annuo pari al 6%.

Si segnala che la **performance del portafoglio titoli** del Gruppo, costituito principalmente da *asset buy&hold*, è stata leggermente positiva e pari a circa +0,64% nel corso del bimestre luglio-agosto 2022.

In data 12 settembre 2022, il Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. ha approvato il **progetto di fusione per incorporazione in SAES Getters S.p.A. della società controllata al 100% SAES International S.r.l.** (ex SAES Getters International Luxembourg S.A.). Nella medesima data, il progetto di fusione è stato approvato anche dal Consiglio di Amministrazione della controllata.

L'operazione costituisce il naturale completamento del sopra citato trasferimento in Italia della sede della controllata lussemburghese SAES Getters International Luxembourg S.A., perfezionato in data 1 luglio 2022 con l'iscrizione presso il registro delle Imprese di Milano e la modifica della ragione sociale in SAES International S.r.l. La fusione consentirà di accorciare la catena di controllo del Gruppo SAES, permettendo alla Capogruppo di detenere direttamente le partecipazioni attualmente possedute da SAES International S.r.l. e riducendo il numero delle *legal entity* del Gruppo e i correlati costi di natura amministrativa.

Si prevede che la decisione di fusione possa essere assunta dagli organi competenti delle due società coinvolte nell'operazione entro la metà del mese di ottobre 2022.

Per effetto della prospettata fusione, la società incorporante (SAES Getters S.p.A.) aggregherà l'attivo e il passivo dell'incorporata (SAES International S.r.l.) ai propri e annullerà il valore della propria partecipazione contro il patrimonio netto della società incorporata. Trattandosi di un'operazione tra soggetti *under common control*, non troverà applicazione il principio contabile IFRS 3. Analogamente, la fusione non comporterà alcun impatto patrimoniale, economico e finanziario a livello di bilancio consolidato del Gruppo SAES, né prevede alcun concambio, essendo la società incorporanda già interamente posseduta da SAES Getters S.p.A.

Ai sensi dell'articolo 2504-bis, comma 2, del Codice Civile, gli effetti giuridici della fusione si produrranno dalla data stabilita nell'atto di fusione che, sin d'ora, viene individuata col termine della giornata contabile del 30 dicembre 2022, purché, entro tale data, sia stata eseguita l'ultima delle iscrizioni prescritte dall'articolo 2504 del Codice Civile. Ai soli fini contabili e fiscali, l'operazione di fusione sarà retrodatata al 1 gennaio 2022.

Il progetto di fusione, corredata dalla documentazione prescritta dalla normativa vigente, sarà depositato per l'iscrizione presso il Registro delle Imprese di Milano, trasmesso alla Consob, nonché messo a disposizione del pubblico presso la sede sociale e mediante pubblicazione sul sito internet aziendale (www.saesgetters.com), secondo le modalità e i termini previsti dal combinato disposto di cui agli articoli 2501-ter, commi 3 e 4, 2501-septies e 2505 del Codice Civile e all'articolo 70 del Regolamento Consob n. 11971 del 15 maggio 1999 e successive modifiche ed integrazioni.

Ai sensi dell'articolo 2505, comma 3, del Codice Civile, i soci della società incorporante che rappresentino almeno il 5% del capitale sociale possono chiedere che la decisione di approvazione della fusione da parte dell'incorporante stessa sia adottata in forma assembleare, attraverso l'invio di una apposita domanda indirizzata a SAES Getters S.p.A. entro il termine di otto giorni dal deposito del progetto di fusione.

Evoluzione prevedibile della gestione

Ad oggi non si evidenziano segnali di rallentamento, in un contesto economico internazionale estremamente incerto.

I dati sono tratti dalla Relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2022 (comprendente il bilancio consolidato semestrale abbreviato, la relazione intermedia sulla gestione e l'attestazione prevista dall'articolo 154-bis, comma 5 del TUF), approvata dal Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A. in data odierna e già trasmessa alla Società di revisione per l'assolvimento degli obblighi di competenza.

Tale documento, unitamente agli esiti delle verifiche di revisione, sarà messo a disposizione del pubblico sia sul sito internet della Società (www.saesgetters.com/it/investor-relations/documenti-finanziari), sia sul meccanismo di stoccaggio centralizzato 1Info (www.1info.it) in data 13 settembre 2022.

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari
Giulio Canale*

SAES Group

Pioniere nello sviluppo della tecnologia getter, la Società SAES Getters S.p.A., insieme alle sue controllate (di seguito "Gruppo SAES" o "SAES" o "Gruppo"), è leader mondiale in una molteplicità di applicazioni scientifiche e industriali che richiedono condizioni di alto vuoto. In oltre 80 anni di attività, le soluzioni getter del Gruppo hanno sostenuto l'innovazione tecnologica nelle industrie dell'information display e dell'illuminazione, nei complessi sistemi ad alto vuoto e nell'isolamento termico basato sul vuoto, in tecnologie che spaziano dai tubi di potenza sotto-vuoto di grandi dimensioni sino ai dispositivi miniaturizzati, come i sistemi microelettronici e micromeccanici (MEMS) realizzati su silicio.

Dal 2004, sfruttando le competenze acquisite nel campo della metallurgia speciale e della scienza dei materiali, il Gruppo SAES ha esteso il proprio campo di attività al mercato dei materiali avanzati, in particolare leghe a memoria di forma, una famiglia di materiali caratterizzati da super-elasticità e dalla proprietà di assumere forme predefinite quando riscaldati. Queste speciali leghe, che oggi trovano principale applicazione soprattutto nel comparto biomedicale, si adattano perfettamente anche alla realizzazione di dispositivi di attuazione per il settore industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, healthcare, comparto automotive e del lusso).

Più recentemente, SAES ha ampliato la propria offerta, sviluppando una piattaforma tecnologica che integra materiali getter in matrici polimeriche. Tali prodotti, inizialmente sviluppati per i display OLED, sono ora utilizzati in nuovi settori applicativi, tra cui l'optoelettronica, la fotonica e soprattutto la telefonia. Tra le nuove applicazioni, particolarmente strategico è il settore dell'imballaggio evoluto, in cui SAES è presente con un'offerta di nuovi prodotti per il packaging alimentare sostenibile e compete con soluzioni riciclabili e compostabili.

Una capacità produttiva totale distribuita in undici stabilimenti, una rete commerciale e di assistenza tecnica operativa a livello mondiale, quasi 1.200 dipendenti consentono al Gruppo di combinare competenze ed esperienze multi-culturali e di essere una realtà aziendale a tutti gli effetti globale.

Gli uffici direzionali del Gruppo SAES sono ubicati a Milano.

SAES Getters S.p.A. è quotata sul Mercato Telematico Azionario della Borsa Italiana dal 1986, segmento Euronext STAR.

Maggiori notizie sul Gruppo SAES sono reperibili sul sito internet: www.saesgroup.com.

Contatti:

Emanuela Foglia
Investor Relations Manager
Tel. +39 02 93178 273
E-mail: investor_relations@saes-group.com

Ufficio Stampa Corporate
Close to Media
Tel. +39 02 70006237
Nicola Guglielmi
E-mail: nicola.guglielmi@closetomedia.it
Fiorella Poppi
E-mail: fiorella.poppi@closetomedia.it

Legenda:

| Divisione SAES Industrial | |
|---------------------------------------|---|
| Getters & Dispensers | Getter e dispensatori tradizionali, basati su leghe metalliche, con svariate applicazioni industriali (dispositivi elettronici sottovuoto per applicazione nel settore della sicurezza e difesa, MEMS, tubi a raggi X per sistemi di diagnostica per immagini, prodotti per l'illuminazione e per l'isolamento termico, etc.), nonché getter dispensabili basati su polimeri funzionalizzati (applicazioni OLED per il mercato <i>consumer electronics</i> , di optoelettronica e di fotonica avanzata) |
| Sintered Materials | Catodi dispensatori per tubi elettronici e dispositivi per la dissipazione del calore per componenti e laser a stato solido |
| SMA Materials | Materiali e componenti a memoria di forma e superelastici per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo, business medicale non impiantabile, settore <i>automotive</i> e del lusso) |
| Divisione SAES High Vacuum | |
| High Vacuum Solutions | Pompe getter per sistemi da vuoto che trovano applicazione in ambito industriale, nella ricerca e negli acceleratori di particelle |
| Divisione SAES Medical Nitinol | |
| Medical Nitinol | Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale |
| Divisione SAES Chemicals | |
| Chemicals | Compositi acustici funzionali per applicazioni <i>consumer electronics</i> e nuovi materiali funzionali in corso di validazione presso <i>prospect</i> |
| Divisione SAES Packaging | |
| Packaging Solutions | Lacche e film plastici avanzati per il settore del <i>sustainable packaging</i> |

Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione

(Importi espressi in migliaia di euro)

di cui:

| Area geografica | H1 2022 | H1 2021 | Variazione perimetro |
|---------------------------|----------------|---------------|----------------------|
| Italia | 3.592 | 2.432 | 813 |
| Europa | 23.864 | 14.580 | 1.766 |
| Nord America | 70.428 | 50.168 | 511 |
| Giappone | 3.298 | 4.967 | 0 |
| Corea del sud | 1.115 | 1.210 | 0 |
| Cina | 12.836 | 9.298 | 0 |
| Altri Asia | 2.956 | 2.549 | 0 |
| Altri | 2.143 | 681 | 329 |
| Ricavi consolidati | 120.232 | 85.885 | 3.419 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato semestrale

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | H1 2022 | H1 2021 |
|--|----------------|----------------|
| Ricavi | 120.232 | 85.885 |
| Costo del venduto | (66.974) | (50.505) |
| Risultato industriale lordo | 53.258 | 35.380 |
| | | |
| Spese di ricerca e sviluppo | (6.183) | (5.665) |
| Spese di vendita | (8.842) | (6.061) |
| Spese generali e amministrative | (17.574) | (15.993) |
| Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali | (200) | (14) |
| Totale spese operative | (32.799) | (27.733) |
| Altri proventi | 218 | 158 |
| Altri oneri | (369) | (261) |
| Risultato operativo | 20.308 | 7.544 |
| Proventi finanziari | 1.118 | 2.408 |
| Oneri finanziari | (14.410) | (1.099) |
| Perdita per riduzione di valore di crediti finanziari e altre attività finanziarie | (275) | (174) |
| Quota del risultato di partecipazioni valutate con il metodo del patrimonio netto | 167 | 53 |
| Utili su cambi | 522 | 346 |
| Perdite su cambi | (1.029) | (418) |
| Risultato prima delle imposte | 6.401 | 8.660 |
| Imposte sul reddito | (6.750) | (4.471) |
| Utile (perdita) da attività operative in esercizio | (349) | 4.189 |
| Utile (perdita) derivante da attività operative cessate | 0 | 0 |
| Utile (perdita) del periodo | (349) | 4.189 |
| <i>attribuibile a:</i> | | |
| - soci della controllante | (349) | 4.189 |
| - interessenze di pertinenza di terzi | 0 | 0 |

Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | H1 2022 | H1 2021 |
|--|----------------|----------------|
| Utile (perdita) del periodo | (349) | 4.189 |
| Differenze cambio da conversione di bilanci in valuta estera | 11.166 | 3.863 |
| Partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto - quota delle altre componenti di conto economico complessivo | 0 | 0 |
| Totale altre componenti di conto economico complessivo che sono o potranno essere successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo | 11.166 | 3.863 |
| Variazione fair value partecipazioni in altre imprese | (58) | (51) |
| Imposte sul reddito | 0 | 0 |
| Totale altre componenti di conto economico complessivo che non saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) del periodo | (58) | (51) |
| Totale altre componenti del conto economico complessivo, al netto degli effetti fiscali | 11.108 | 3.812 |
| Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti del conto economico complessivo del periodo | 10.759 | 8.001 |
| <i>attribuibile a:</i> | | |
| - soci della controllante | 10.759 | 8.001 |
| - interessenze di pertinenza di terzi | 0 | 0 |

Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata semestrale

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | 30 giugno 2022 | 31 dicembre 2021 (*) |
|--|---------------------------|---------------------------------|
| Immobili, impianti e macchinari | 90.034 | 84.549 |
| Attività immateriali | 10.753 | 11.183 |
| Avviamento | 57.233 | 48.631 |
| Attività per diritti d'uso | 5.789 | 6.399 |
| Titoli in portafoglio | 67.072 | 71.887 |
| Altre attività non correnti | 12.698 | 14.840 |
| Attività correnti | 209.784 | 195.252 |
| Totale Attivo | 453.363 | 432.741 |
| Patrimonio netto di Gruppo | 255.749 | 253.520 |
| Patrimonio netto di pertinenza di terzi | 0 | 0 |
| Totale Patrimonio Netto | 255.749 | 253.520 |
| Passività non correnti | 80.070 | 77.907 |
| Passività correnti | 117.544 | 101.314 |
| Totale Passivo e Patrimonio Netto | 453.363 | 432.741 |

(*) Alcune informazioni comparative esposte nella colonna sono state rideterminate rispetto ai valori presenti nel Bilancio consolidato al 31 dicembre 2021, al fine di riflettere le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Strumenti Scientifici Cinel S.r.l.

Rendiconto finanziario consolidato semestrale

(Importi espressi in migliaia di euro)

| | H1 2022 | H1 2021 |
|---|-----------------|----------------|
| Utile (perdita) del periodo | (349) | 4.189 |
| Imposte sul reddito | 6.750 | 4.471 |
| Ammortamento di attività per diritti d'uso | 1.272 | 1.103 |
| (Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività per diritti d'uso | 0 | 6 |
| Ammortamento di immobili, impianti e macchinari | 4.798 | 3.898 |
| (Ripristino di) perdita per riduzione di valore di immobili, impianti e macchinari | 228 | 0 |
| Ammortamento di attività immateriali | 772 | 666 |
| (Ripristino di) perdita per riduzione di valore di attività immateriali | 0 | 0 |
| Utili (perdite) dalla vendita di immobili, impianti e macchinari e di attività immateriali | 0 | (1) |
| (Proventi) oneri finanziari netti | 13.400 | (1.188) |
| Perdita per riduzione di valore di crediti commerciali | 200 | 14 |
| Altri (proventi) oneri non monetari | 363 | (18) |
| Variazione non monetaria del trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti | 4.859 | 3.680 |
| Accantonamenti (utilizzi) dei fondi per rischi e oneri | (215) | (621) |
| | 32.078 | 16.199 |
| Variazione delle attività e passività correnti | (9.549) | (8.794) |
| Pagamenti di trattamento di fine rapporto e di altri benefici a dipendenti | (5.251) | (4.622) |
| Interessi passivi e altri oneri finanziari pagati | (228) | (114) |
| Interessi attivi e altri proventi finanziari incassati | 79 | 46 |
| Imposte sul reddito pagate | (6.579) | (2.286) |
| Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività operativa | 10.550 | 429 |
| Acquisto di immobili, impianti e macchinari | (6.147) | (8.137) |
| Acquisto di attività immateriali | (248) | (116) |
| Incassi dalla vendita di attività materiali e immateriali | 4 | 6 |
| Acquisto di titoli in portafoglio | (12.787) | (31.292) |
| Cessione di titoli in portafoglio | 12.504 | 31.448 |
| Proventi incassati su titoli in portafoglio, al netto delle commissioni di gestione pagate | 870 | 1.187 |
| Investimenti in partecipazioni in altre imprese | (143) | (40) |
| Corrispettivo pagato per l'acquisto di quote di società controllate, al netto delle disponibilità liquide nette acquisite | (4.287) | 0 |
| Crediti finanziari verso parti correlate rimborsati (concessi) nel periodo | 49 | 0 |
| Interessi incassati su crediti finanziari verso parti correlate | 1 | 1 |
| Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività d'investimento | (10.184) | (6.943) |
| Debiti finanziari a lungo termine accesi nel periodo, inclusa la quota corrente | 0 | 0 |
| Debiti finanziari a lungo termine rimborsati nel periodo | (63) | (2.603) |
| Interessi pagati su debiti finanziari a lungo termine | (58) | (587) |
| Debiti finanziari a breve termine accesi nel periodo | 251.047 | 105.400 |
| Debiti finanziari a breve termine rimborsati nel periodo | (238.358) | (94.526) |
| Interessi pagati su debiti finanziari a breve termine | (198) | (140) |
| Pagamento di dividendi | (8.530) | (7.440) |
| Crediti finanziari verso terzi rimborsati (concessi) nel periodo | (148) | 0 |
| Altri oneri pagati | (3) | (13) |
| Rimborso passività finanziarie per contratti di leasing | (1.240) | (1.074) |
| Interessi passivi pagati su contratti di leasing | (95) | (112) |
| Flussi finanziari generati (assorbiti) dall'attività di finanziamento | 2.354 | (1.095) |
| Effetto delle variazioni dei cambi sui flussi di cassa | 2.393 | 1.203 |
| Aumento (diminuzione) delle disponibilità liquide e dei mezzi equivalenti | 5.113 | (6.406) |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti all'inizio del periodo | 29.286 | 30.700 |
| Disponibilità liquide e mezzi equivalenti netti alla fine del periodo | 34.399 | 24.294 |

| Actuator Solutions GmbH | H1 2022 | H1 2021 |
|--|--------------|--------------|
| Prospetto dell'utile (perdita) | 50% | 50% |
| Ricavi | 1.549 | 3.575 |
| Costo del venduto | (1.149) | (2.515) |
| Risultato industriale lordo | 400 | 1.060 |
| Totale spese operative | (698) | (631) |
| Altri proventi (oneri) | 1 | 15 |
| Risultato operativo | (297) | 444 |
| Proventi (oneri) finanziari | 101 | 189 |
| Utili (perdite) su cambi | 1 | (5) |
| Imposte sul reddito | 3 | (2) |
| Utile (perdita) del periodo | (192) | 626 |
| Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta | 0 | 0 |
| Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo | (192) | 626 |

| SAES RIAL Vacuum S.r.l. | 1 gennaio - 25 maggio 2022 | 1° semestre 2021 |
|--|-------------------------------|---------------------|
| Prospetto dell'utile (perdita) | 49% | 49% |
| Ricavi | 1.429 | 1.532 |
| Costo del venduto | (1.066) | (1.344) |
| Risultato industriale lordo | 363 | 188 |
| Totale spese operative | (130) | (167) |
| Altri proventi (oneri) | 8 | 52 |
| Risultato operativo | 241 | 73 |
| Proventi (oneri) finanziari | (5) | (6) |
| Utili (perdite) netti su cambi | (4) | (3) |
| Imposte sul reddito | (65) | (11) |
| Utile (perdita) del periodo | 167 | 53 |
| Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte | 0 | 0 |
| Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo | 167 | 53 |

| Flexterra | H1 2022 | H1 2021 |
|--|--------------------|---------------|
| Prospetto dell'utile (perdita) | 46,84% (**) | 46,73% |
| Ricavi | 0 | 2 |
| Costo del venduto | 0 | (1) |
| Risultato industriale lordo | 0 | 1 |
| Totale spese operative | (646) | (939) |
| Altri proventi (oneri) | 0 | 8 |
| Risultato operativo | (646) | (930) |
| Proventi (oneri) finanziari | (92) | (52) |
| Utili (perdite) su cambi | (192) | 15 |
| Imposte sul reddito | 8 | (15) |
| Utile (perdita) del periodo | (922) | (982) |
| Differenze cambio da conversione dei bilanci in valuta estera | 466 | 147 |
| Totale dell'utile (perdita) e delle altre componenti di conto economico complessivo del periodo | (456) | (835) |

(**) Partecipazione incrementata dal 46,73% al 46,84% nel quarto trimestre 2021.