



## Comunicato Stampa

### **EVISO SIGLA CONTRATTO DI 1,8 MILIONI DI METRI CUBI DI GAS CON UTENZA INDUSTRIALE, A CONFERMA DELLA PROPOSTA DI VALORE PER IL MERCATO DEI CONSUMATORI GASIVORI**

**Saluzzo (CN), 6 giugno 2025 – eVISO S.p.A. (simbolo: EVISO) – società COMMOD-TECH, quotata sul mercato Euronext Growth Milan, con una infrastruttura di intelligenza artificiale proprietaria che opera nel settore delle materie prime (luce, gas, mele) –** comunica di aver siglato un contratto di fornitura gas con una primaria azienda industriale per un ammontare di oltre 1,8 milioni di metri cubi annuali equivalenti a un fatturato annuo pari a circa € 1,7 milioni<sup>1</sup>.

Questo contratto, valido per l'anno termico 2025/2026 e con decorrenza dal 1° ottobre 2025, è frutto di un intenso lavoro di ottimizzazione della filiera di approvvigionamento internazionale di gas e conferma la capacità di eVISO di offrire ai clienti gasivori un'offerta ad alto valore aggiunto, legata alla piattaforma tecnologica proprietaria sviluppata da eVISO di cui gli ultimi sviluppi sono stati il lancio a marzo 2025 del portale CORTEX Gas.

Nei 9 mesi da luglio 2024 a marzo 2025 eVISO ha erogato circa 8,5 milioni di metri cubi di gas, in aumento del 136% rispetto agli stessi nove mesi dell'anno precedente. Il gas totale erogato nei 12 mesi dell'esercizio 2023/2024 ha raggiunto i 4,6 milioni di smc (standard metro cubo). Il contratto siglato oggi è quindi significativo sia per volume (1,8 milioni di smc), sia perché si somma ad altri contratti verso gli utenti gasivori, un segmento diverso rispetto ai segmenti domestici e PMI serviti in passato.

**Lucia Fracassi, direttore generale di eVISO, ha commentato:** *“I numeri dei volumi della fornitura di gas indicano una accelerazione rispetto al tendenziale di crescita storico. Con il contratto siglato oggi, eVISO ha confermato la proposta di valore distintiva e competitiva nel segmento gas-tech verso la clientela industriale gasivora, segmento da cui ci aspettiamo importanti soddisfazioni”.*

**Lorenzo Cagna, responsabile grandi clienti diretti in eVISO, ha commentato:** *“La chiusura di questo importante accordo con un cliente ad alto consumo conferma la validità della strategia commerciale e l'efficacia della tecnologia proprietaria sviluppata da eVISO. La piattaforma proprietaria ci consente di offrire soluzioni su misura, competitive e scalabili, elementi fondamentali per rispondere in modo puntuale alle esigenze dei grandi consumatori di gas. È proprio questa capacità tecnologica che distingue eVISO nel mercato e la rende un partner di riferimento per i cluster industriali ad alta intensità energetica”.*

\*\*\*

Il presente comunicato stampa è disponibile nella sezione Investor Relations del sito [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai). Per la trasmissione delle Informazioni Regolamentate la Società si avvale del sistema di diffusione EMARKET SDIR disponibile all'indirizzo [www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com), gestiti da Teleborsa S.r.l. - con sede

<sup>1</sup> Valore potenziale stimato di fatturato calcolato sulla base del prezzo medio del gas registrato nei mesi luglio 2024-marzo 2025 pari 0,96 € smc (company data).



Piazza di Priscilla, 4 - Roma - a seguito dell'autorizzazione e delle delibere CONSOB n. 22517 e 22518 del 23 novembre 2022.

#### **About eVISO**

eVISO è una COMMOD-TECH che ha sviluppato una piattaforma di intelligenza artificiale che crea valore nel mercato delle materie prime, ad oggi 3: power, gas e fresh apples. Nel segmento power, eVISO fornisce servizi di power-tech (tecnologia ed energia elettrica) in Italia lungo tutta la filiera di valore: tramite il canale diretto (B2B e B2C), ad altri operatori del mercato elettrico (B2B2C) e anche upstream ai produttori di energia rinnovabile su tutto il territorio italiano. Nel canale diretto, eVISO serve circa 20.000 utenti: Piccola e media impresa (PMI), aziende agricole, negozi e ristoranti in Bassa Tensione e Media Tensione. Nel canale indiretto (B2B2C), eVISO serve oltre 100 concorrenti e quasi 400.000 utenze in tutta Italia.

Per info: <https://www.eviso.ai/>

#### **Contacts:**

##### **Investor Relations eVISO**

Federica Berardi

[investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it)

Tel: +39 0175 44648

##### **Investor Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Vincenza Colucci

[vincenza.colucci@cdr-communication.it](mailto:vincenza.colucci@cdr-communication.it)

Tel. +39 335 6909547

Marta Alocci

[marta.alocci@cdr-communication.it](mailto:marta.alocci@cdr-communication.it)

Tel. +39 327 7049526

##### **Euronext Growth Advisor**

##### **EnVent Italia SIM S.p.A.**

Paolo Verna

[pverna@envent.it](mailto:pverna@envent.it)

##### **Media Relations**

##### **CDR Communication SRL**

Martina Zuccherini

[martina.zuccherini@cdr-communication.it](mailto:martina.zuccherini@cdr-communication.it)

Tel. +39 339 4345708

**eVISO** S.p.A.

Corso Luigi Einaudi, 3, ▪ 12037 Saluzzo (CN) ▪ T 017544648 ▪ [investor.relations@eviso.it](mailto:investor.relations@eviso.it) ▪ [www.eviso.ai](http://www.eviso.ai)

Codice Fiscale P. IVA: 0346 8380 047 ▪ Cap.soc: 369.924,39 euro i.v.

TICKER BORSA ITALIANA: EVISI ▪ CODICE ISIN: IT0005430936